



22./23. JANUAR 2015
FRANKFURT/M.

„Empfehlenswert ... Sehr praxisnah ...
Viele Beispiele ... Umfassender Überblick“
(Teilnehmer Juli 2014, München)

LIZENZVERTRAGSRECHT UND F&E-VERTRÄGE

Praktikerlehrgang

Die wertvolle, umfangreiche
Lehrgangsdokumentation
beinhaltet Ihr persönliches
Exemplar ...



- Strategische Überlegungen und Vereinbarungen im Vorfeld von Lizenzverhandlungen
- Patent- und Know-how-Lizenzverträge
- F&E-Verträge
- Kartellrecht, Insolvenzrecht
- Konfliktmanagement

Dr. Michael Groß
Rechtsanwalt, Of Counsel,
Bird & Bird LLP,
München

Hans Christian Schomerus
Rechtsanwalt, Senior IP Counsel,
Philips Intellectual Property
& Standards GmbH,
Hamburg



**Das komplette Praxiswissen für die
rechtssichere und professionelle
Gestaltung von Lizenz- und F&E-Verträgen**

LEHRGANGSZIEL Unser Expertenteam vermittelt an zwei intensiven Tagen auf höchstem Niveau, wie Sie Lizenzverträge sowie Forschungs- und Entwicklungspartnerschaften professionell und rechtssicher gestalten. Die Referenten besprechen ausführlich die verschiedenen Vertragstypen Klausel für Klausel und erklären auch spezielle Problemstellungen, insbesondere insolvenzrechtliche, M&A- und kartellrechtliche Fragestellungen und deren Lösung. Die sehr umfangreiche Lehrgangsdokumentation beinhaltet neben den Vortragsunterlagen der Referenten aktuelle Gesetzes- und Verordnungstexte, Gerichtsurteile und eine Vielzahl von Klauseln und Musterformulierungen aus der deutsch- und englischsprachigen Vertragspraxis. Damit dient sie den Teilnehmern dauerhaft als Nachschlagewerk und als Fundus für die künftige Vertragsgestaltung.

TEILNEHMERSTIMMEN 2011-2014

15./16. Dezember 2011, München:

„Wichtige Veranstaltung, nicht nur für (Patent-) Anwälte, sondern auch für Produkt- bzw. F&E-Verantwortliche ... Gehört zu den besten Seminaren, die ich kenne“

26./27. Juli 2012, Dresden:

„Kompetente, praxiserfahrene Referenten ... Gut vor allem die Hinweise aus der Praxis und Erklärungen zu Abweichmöglichkeiten von den Musterverträgen“

14./15. November 2013, München:

„Sehr viele gute Praxisbeispiele ... Sehr komplex, jedoch anschaulich vermittelt ... Kartellrechtsteil sehr gut“

20./21. März 2014, Düsseldorf:

„Ein perfekter Einstieg für mich ... Diskussionen, die über die Standardpräsentationen hinausgingen ... Sehr praxisnah und differenziert ... Gute Referenten“

3./4. Juli 2014, München:

„Sehr praxisnah ... Viele Beispiele ... Umfassender Überblick in den komplexen Sachverhalt ... Empfehlenswert“

1. LEHRGANGSTAG

Einführung und Grundlagen

Patent-/Gebrauchsmusterlizenz, Know-how-Lizenz, Markenlizenz, Softwarelizenz, gemischte Verträge
• F&E-Verträge • Positive und negative Lizenz • Patentkaufvertrag mit Rücklizenz • Lizenzverträge in M&A-Projekten • Kreuzlizenzen (Cross licensing) • Standardisierungsverträge/IP Policies

Strategische Überlegungen und Vereinbarungen in der Verhandlungsphase

Entwicklung eines Lizenzprogrammes (stick licensing, carrot licensing), Strategie, Offenlegung von Informationen • Geheimhaltungsvereinbarungen • Letter of Intent, Vorverträge • Mustervereinbarungen • Haftung und vertragliche Bindungen im Vorfeld des Lizenzvertrages • Haftung bei Abbruch der Vertragsverhandlungen

Gegenstand des Lizenzvertrags

Vertragsparteien, Konzernunternehmen, Rechtsnachfolgeregelungen, Musterklauseln • Schutzrechte, Schutzrechtsanmeldungen • Ausschließliche, nicht-ausschließliche Lizenz

Gestaltung Patent- & Know how-Lizenzvertrag

Nutzungsrechte, Beschränkungen des Lizenzgebers • Definition Licensed Products, Know-how • Unter-lizenzen • Bemessung der Lizenzgebühr, Modelle, Klauseln • Pflichten des Lizenzgebers, Haftung • Leistungsstörungen im Lizenzvertrag • Behandlung von Weiterentwicklungen • Schutzrechtsverteidigung • Laufzeit, Kündigung • Einfluss der Rechtswahl • Streitbeilegungsregelungen • Übertragbarkeit/M&A • Meistbegünstigung • Konfliktmanagement • Verhandeln, Mediation, Schiedsgericht, staatliches Gericht

Lizenzverträge in der Insolvenz

2. LEHRGANGSTAG

M&A-Fragen

Rechtliche Rahmenbedingungen • Schutzmöglichkeiten und Klauselbeispiele • IP Due Diligence • IP Transfer and License Agreements

F&E-Verträge

Typen von Kooperationsvereinbarungen (Forschung, Verwertung, Joint Ventures) • Umgang mit Entwicklungsergebnissen und Hintergrundwissen, Zuordnung zu den Vertragspartnern, Gestaltungsmöglichkeiten • Besonderheiten bei der Einbindung von Hochschulen • Lizenzrechtliche Vorgaben bei öffentlicher Förderung • Kartellrechtliche Vorgaben, Gruppenfreistellungs-VO-F&E • Joint Ventures, gesellschaftsrechtliche Gestaltungen, erforderliche Regelungen • Rechte am Ergebnis bei F&E-Verträgen

Kartellrechtliche Vorgaben für Lizenz- und F&E-Verträge, Zwangslizenzen

Kartellrechtliche Rahmenbedingungen, AEUV, deutsches Kartellrecht, GruppenfreistellungsVO Technologietransfer und F&E • Kartellrechtliche Grenzen bei Industriestandards — FRAND, IPCOM, RAMBUS • Welche Vorschriften müssen in welcher Reihenfolge geprüft werden? • Vereinbarkeit eines Lizenzvertrags mit der GruppenfreistellungsVO Technologietransfer • Marktanteilsschwellen

Erarbeiten Sie sich das Thema anhand des Mustervertrags ...



Sie erhalten Ihr persönliches Exemplar!

REFERENTEN

Dr. Michael Groß

Rechtsanwalt, Of Counsel, Bird & Bird LLP, München, Leiter der Lizenzabteilung, Fraunhofer-Gesellschaft, München,



Dr. Groß ist seit vielen Jahren im Bereich des Gewerblichen Rechtsschutzes tätig. Schwerpunkte bilden hierbei das Lizenzvertragsrecht mit über 10.000 Lizenzverträgen seit 1988 und das F&E-Vertragsrecht. Dr. Groß ist Leiter der Lizenzabteilung der Fraunhofer-Gesellschaft in München und als Rechtsanwalt bei Bird & Bird in München tätig. Er ist als Fachautor durch seine umfassende Veröffentlichungstätigkeit in den Bereichen Lizenz-/F&E-Verträge und Konfliktmanagement hervorgetreten. Darüber hinaus ist er als Schiedsrichter, Schlichter, Mediator und Sachverständiger tätig.

Hans Christian Schomerus

Rechtsanwalt, Senior IP Counsel, Philips Intellectual Property & Standards GmbH, Hamburg



Das Betätigungsfeld von Herrn Schomerus umfasst die weltweite Verwertung des unternehmenseigenen IP-Portfolios durch die Entwicklung und Umsetzung von Lizenzprogrammen, die Verhandlung entsprechender Lizenzverträge sowie die Beratung der Geschäftsbereiche in allen IP-relevanten Themen. Er hat profunde Erfahrung in der gerichtlichen und außergerichtlichen Verteidigung des unternehmenseigenen IP-Portfolios, in der Abwehr von Ansprüchen Dritter sowie der Beratung von Industrieunternehmen bei der Beteiligung an Standardisierungen.

TEILNEHMERKREIS Hier treffen Sie Leiter und Mitarbeiter aus Rechtsabteilungen, Patentabteilungen, Lizenzabteilungen, F&E-Abteilungen von Unternehmen und Forschungseinrichtungen sowie Patent- und Rechtsanwälte. **Fachanwälte im Gewerblichen Rechtsschutz** erhalten eine **Teilnahmebescheinigung nach § 15 FAO**.

SEMINARHINWEISE

Patentverletzungsstreit in der Praxis
20./21. November 2014 in München

Patentsachbearbeitung I
21. November 2014 in München

SPC Update – Ergänzende Schutzsertifikate aktuell
27. November 2014 in München

ArbEG-Pauschalvergütungs- und Rechteabkaufsysteme
2. Dezember 2014 in Düsseldorf

Marken- und Produktpiraterie
29. Januar 2015 in Düsseldorf

Patentnichtigkeit und Nichtigkeitsberufung
29./30. Januar 2015 in Düsseldorf

Waren- und Dienstleistungsverzeichnis
26. Februar 2015 in München

Claim Drafting Maschinenbau Elektrotechnik Physik
26./27. Februar 2015 in München

Markenanmeldung im Ausland
27. Februar 2015 in München

IP-Rechte in der M&A-Transaktion
27. Februar 2015 in Offenbach bei Frankfurt/M.

Basislehrgang Markenschutz
5./6. März 2015 in Düsseldorf

Markenrecherchen intensiv
19./20. März 2015 in Frankfurt/M.

LIZENZVERTRAGSRECHT UND F&E-VERTRÄGE

ANMELDE-FAX: 06221/65033-29

ANMELDEFORMULAR

NAME _____

VORNAME _____

POSITION _____

FIRMA _____

STRASSE _____

PLZ/ORT _____

TEL./FAX _____

E-MAIL _____

NAME DER SEKRETÄRIN _____

DATUM UNTERSCHRIFT _____

TERMINE & SEMINARZEITEN

(Bitte kreuzen Sie die gewünschten Termine an):

☐ **LIZENZVERTRAGSRECHT**
22. Januar 2015, 10.00 – 18.00 Uhr
SEMINAR-Nr. 15 01 GP120 W

☐ **F&E-VERTRÄGE**
23. Januar 2015, 9.00 - 17.00 Uhr
SEMINAR-Nr. 15 01 GP121 W

VERANSTALTUNGSORT

Leonardo Royal Hotel Frankfurt
Mailänder Str. 1 · D-60598 Frankfurt/M.
Tel.: 069/6802-0 · Fax: 069/6802-333
E-Mail: info.royalrm@leonardo-hotels.com

Bitte berufen Sie sich bei Ihrer **Zimmerreservierung** stets auf die **Sonderkonditionen** des Abruflkontingents der AH Akademie für Fortbildung Heidelberg und beachten Sie, dass das Abruflkontingent **vier Wochen** vor dem Termin abläuft.

TEILNAHMEGEBÜHR

Einzelner Lehrgangstag: € 890,-, beide Tage:
€ 1.390,- (zzgl. gesetzl. USt). Die Teilnahme-
gebühr beinhaltet die gemeinsamen Mittagessen,
Tagungsgetränke, Pausenerfrischungen sowie die
Dokumentation.

SONDERKONDITIONEN

Der zweite und jeder weitere Teilnehmer aus einem
Unternehmen erhält einen Rabatt in Höhe von 10 %.

ALLGEMEINE GESCHÄFTSBEDINGUNGEN

Die Teilnahmegebühr zzgl. gesetzl. Umsatzsteuer ist sofort
nach Erhalt der Rechnung zur Zahlung fällig. Stornierungen von
Buchungen sind bis zwei Wochen vor Seminarbeginn gegen eine
Bearbeitungsgebühr von € 50,- (zzgl. gesetzl. Umsatzsteuer)
möglich; bis 1 Woche vor Veranstaltungsbeginn wird 50 % der
Teilnahmegebühr, danach die volle Teilnahmegebühr fällig. Die
Stornoerklärung bedarf der Schriftform. Die Benennung eines
Ersatzteilnehmers ist zu jedem Zeitpunkt kostenfrei möglich. Die
Kombination von Rabatten ist ausgeschlossen. Bei Semina-
rabsagen durch den Veranstalter wird die gezahlte Gebühr voll
erstattet. Weitergehende Ansprüche sind ausgeschlossen.
Gerichtsstand ist Heidelberg.

AKADEMIE HEIDELBERG VERANSTALTUNGSTICKET

Reisen Sie günstig mit der Deutsche Bahn AG zum Seminar: Von jedem
DB-Bahnhof – auch mit dem ICE! Weitere Informationen zu Preisen und
zur Ticketbuchung erhalten Sie mit Ihrer Anmeldebestätigung oder sofort
unter www.akademie-heidelberg.de/bahn



AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH

Maaßstraße 28
D-69123 Heidelberg
Telefon 06221/65033-0
Telefax 06221/65033-69
info@akademie-heidelberg.de
www.akademie-heidelberg.de