

Global M&A

Profi-Know-how für erfolgreiche Outbound-Transaktionen



Fachkonferenz

- Länderberichte aus China, Japan, Indien, MENA-Region, USA und Lateinamerika
- Top-Expert*innen mit langjähriger Transaktionserfahrung
- Mit Gast-Referierenden aus unterschiedlichen Industriebranchen
- Rechtliche, regulatorische und kulturelle Rahmenbedingungen
- Herausforderungen und Erfolgsfaktoren
- Diskussion und Erfahrungsaustausch
- Fortbildungsbescheinigung nach § 15 FAO

Weitere Themen und Details im Innenteil ►

Referierende



Dr. Ulrike Glück – auch Tagungsleitung
Managing Partner
CMS China
Shanghai



Philipp Dietz, LL.M. (Edinburgh)
Partner, Luther
Rechtsanwaltsgesellschaft mbH
Köln



Ulrich Kirchhoff, LL.M.
Rechtsanwalt
ARQIS Foreign Law Office
Tokio, Japan



Alf Baars
Partner, Oppenhoff & Partner
Rechtsanwälte Steuerberater mbB
Köln



Dr. Kilian Bälz
Partner, Amereller Rechtsanwälte
PartG mbB
Berlin, Kairo, Tripolis



Christopher Sprado, LL.M. (University of Virginia)
Rechtsanwalt, Partner, Orrick, Herrington &
Sutcliffe LLP
Düsseldorf

Global M&A – Profi-Know-how für erfolgreiche Outbound-Transaktionen

Programm

9:00 Uhr Eröffnung und Begrüßung

Dr. Ulrike Glück · Tagungsleitung

9:05 Uhr Japan · Ulrich Kirchhoff, LL.M.

- Wirtschaftliches, politisches und regulatorisches Umfeld
- Japanspezifische Fallstricke und Besonderheiten
- KMU und Publikumsgesellschaften: Erwartungen und Möglichkeiten
- Vom »Finding« zum »Closing«: der M&A-Prozess in Japan
- Due Diligence – typische Problemfelder
- Gesellschaftsrechtliche Aspekte des Beteiligungserwerbs, Abwehrmaßnahmen
- Arbeitsrechtliche Aspekte
- Wettbewerbsrecht, Merger Control
- Sonstige regulatorische Anforderungen: Außenhandelsgesetz, Meldepflichten, Beteiligungsschranken
- Getting the Deal done!

10:00 Uhr China · Dr. Ulrike Glück

- Regulatorisches Umfeld – weitere Öffnung und verbleibende Zugangsbeschränkungen
- Due Diligence – typische Problemfelder
- Erwartungshorizonte Käufer und Verkäufer
- Chinesische Besonderheiten: Vertragsgestaltung, Erwerb von Staatsunternehmen
- Steuerliche Aspekte
- Wettbewerbsrecht – Fusionskontrolle auf dem Vormarsch
- Vom Signing zum Closing – behördliche Genehmigungen und Registrierungen, Devisenkontrolle
- Exkurs: Outbound-Transaktionen aus China

11:00 Uhr Kaffeepause

11:30 Uhr MENA-Region · Dr. Kilian Bälz

- M&A-Märkte in Nordafrika und der GCC-Region: eine vielfältige Region mit Chancen und Risiken
- Gesellschaftsrecht: Beteiligungsbeschränkungen (»51:49«), Treuhandstrukturen, Freizonen vs. on-shore
- Arbeits- und Sozialversicherungsrecht: Vorsicht beim »Betriebsübergang«
- Altraum Compliance und Sanktionen: Augen auf bei der Vertragsgestaltung!
- Wettbewerbsrecht: Fusionskontrolle auf dem Vormarsch
- Transaktionen zum Abschluss bringen. Was heißt »interkulturell« verhandeln?

12:30 Uhr Mittagspause

13:30 Uhr Indien · Philipp Dietz, LL.M.

- Foreign Direct Investment: Automatic Route vs. Approval Route
- Herausforderungen im M&A-Due-Diligence-Prozess
- Transaktionsstruktur: Share Deal, Asset Deal oder Slump Sale?
- Fusionskontrolle in Indien
- Post-Merger-Finanzierung: Beschränkungen durch die ECB-Guidelines
- Wie verhandelt man einen Deal in Indien?

14:30 Uhr Lateinamerika · Alf Baars

- M&A in Lateinamerika: Eine heterogene Region mit großen Chancen aber auch Risiken
- Allgemeiner Länderüberblick über die rechtlichen Rahmenbedingungen im Bereich M&A
- Spezifische regulatorische Anforderungen für Auslandsinvestitionen
- Fusionskontrolle in Lateinamerika
- Due Diligence: Herausforderungen und typische Problemfelder
- Deal or No Deal: interkulturelle Herausforderungen im Transaktionsprozess
- Post Merger Integration: typische Fallstricke

15:30 Uhr Kaffeepause

16:00 Uhr USA · Christopher Sprado, LL.M. (University of Virginia)

- Aktuelles Marktumfeld
- Transaktionsstruktur: Asset- bzw. Anteilskauf vs. Verschmelzungsstrukturen
- Vertragsgestaltung und Unterschiede zu deutscher Marktpraxis
- Kaufpreisanpassung und Sicherstellung der Kaufpreiszahlung
- Haftungsregime
- CFIUS-Investitionskontrolle

17:00 Uhr Abschließende Podiumsdiskussion: Herausforderungen im globalen M&A-Geschäft

17:30 Uhr Ende der Konferenz »Global M&A«

Ziel der Konferenz

Der M&A-Markt ist nach wie vor geprägt durch einen ansteigenden Trend an grenzüberschreitenden Transaktionen. Die Motive der Unternehmen sind vielfältig: Sättigung oder Abkühlung am Kernmarkt, Diversifizierungsbedarf, der Wunsch nach internationalen Synergien zur Verbesserung von Technologie und Produktivität und nach schnellem Zugang zu neuen Märkten.

Bei der Konferenz »Global M&A« informieren herausragende Expert*innen mit langjähriger internationaler Praxiserfahrung über wichtige Zielländer und Regionen im Rahmen von Outbound-Transaktionen. In Form von Länderberichten geben sie wertvolle Einblicke in die rechtlichen, politischen, regulatorischen und kulturellen Besonderheiten der jeweiligen Länder und beleuchten die spezifischen Herausforderungen, welche daraus erwachsen.

Die Teilnehmenden erhalten so einen Überblick über die Rahmenbedingungen für Unternehmenstransaktionen in den jeweiligen Ländern und wertvolle Praxistipps für die sorgfältige Vorbereitung, die professionelle Umsetzung und den erfolgreichen Abschluss grenzüberschreitender Deals.

Die Konferenz bietet Gelegenheit, auch eigene Praxiserfahrungen und Fragen mit unseren Expert*innen und einem Kollegium aus den unterschiedlichsten Industriebranchen und aus der Rechtsberatung zu diskutieren. So dient sie einem umfassenden Informations- und Erfahrungsaustausch auf fachlich höchstem Niveau.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an folgende Personenkreise:

- Führungskräfte und Mitarbeitende aus den Abteilungen Recht, Gesellschaftsrecht, Corporate, M&A
- Fach- und Führungskräfte aus Banken und Versicherungen, die mit grenzüberschreitenden Unternehmenskäufen und -verkäufen befasst sind
- Fachanwält*innen im Handels- und Gesellschaftsrecht sowie Rechtsanwält*innen mit entsprechendem Tätigkeitsprofil

Die Konferenz eignet sich als Fortbildung für Fachanwält*innen im Handels- und Gesellschaftsrecht nach § 15 FAO. Wir bescheinigen 6,5 Stunden.

Unsere Referierenden



Dr. Ulrike Glück – auch Tagungsleitung
Rechtsanwältin, Managing Partner
CMS China, Shanghai



Ulrich Kirchhoff, LL.M.
Rechtsanwalt
ARQIS Foreign Law Office, Tokio, Japan



Dr. Kilian Bälz
Rechtsanwalt, Partner
Amereller Rechtsanwälte PartG mbB, Berlin, Kairo, Tripolis



Philipp Dietz, LL.M. (Edinburgh)
Rechtsanwalt, Partner
Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, Köln



Alf Baars
Rechtsanwalt, Partner
Oppenhoff & Partner Rechtsanwälte Steuerberater mbB, Köln



Christopher Sprado, LL.M. (University of Virginia)
Rechtsanwalt, Partner
Orrick, Herrington & Sutcliffe LLP, Düsseldorf

Seminar-Vorschläge

Gesellschaftsrecht im Dialog

Einmal im Monat, Online-Veranstaltung

Bilanzwissen und Bilanzanalyse für die juristische Praxis

5. Februar 2026, Online-Veranstaltung

ChatGPT und Prompt Engineering für Juristen

12. Februar 2026, Online-Veranstaltung

Internationales Gesellschaftsrecht:

Grundlagen und aktuelle Entwicklungen

18. Februar 2026, Online-Veranstaltung

Englisch im Gesellschaftsrecht

26. Februar 2026, Online-Veranstaltung

Praxis der Unternehmensbewertung

5. März 2026, Online-Veranstaltung

M&A-Basics – Der ideale Einstieg in Ihre Transaktionspraxis

16. März 2026, Online-Veranstaltung

Kartellrecht bei M&A-Transaktionen

21. April 2026, Online-Veranstaltung

► Diese und weitere Seminar-Angebote finden Sie bei uns online unter www.akademie-heidelberg.de/online-seminare

Feedback zur Fachkonferenz

- »Besonders gut waren die Best Practices«
- »Praxisbezug und offener Austausch der Referenten«
- »Umfassender Einblick in lokale Besonderheiten«
- »Besonders positiv: Die Qualität / Praxiserfahrung der Vortragenden, die Best Practices und Erläuterungen der kulturellen Eigenheiten«
- »Sehr nette Atmosphäre und ein ganz ausgezeichnetes Verhältnis zwischen Aufwand und Ertrag«
- »Sehr empfehlenswert«
- »Sehr guter Überblick über den weltweiten M&A-Markt unter Berücksichtigung lokaler Besonderheiten!«
- »Informativ und überblicksartig«

Zusätzliche Informationen

Fragen zu diesen Schulungen oder unserem gesamten Seminar-Programm beantworte ich Ihnen sehr gerne.



Muradie Karmadzha

Telefon 06221/65033-38

muradie.karmadzha@akademie-heidelberg.de

Anmeldeformular

Global M&A – Profi-Know-how für erfolgreiche Outbound-Transaktionen

Name	
Vorname	
Position	
Firma	
Straße / Nr.	
PLZ / Ort	
Telefon	
E-Mail	
Name der Assistenz	
Datum/Unterschrift	

Senden Sie Ihre Anmeldung bitte an: anmeldung@akademie-heidelberg.de

Termin und Seminarzeit

Mittwoch, 17. Juni 2026
9:00–17:30 Uhr
Registrierung ab 8:30 Uhr
Seminar-Nr. 26 06 RG 102

Teilnahmegebühr

€ 980,- (zzgl. gesetzl. USt)

Der Teilnahmebetrag beinhaltet Mittagessen, Seminargetränke, Pausen-erfrischungen sowie die Dokumentation in digitaler Form.

Im Anschluss des Seminars erhalten Sie ein Zertifikat, das Ihnen die Teilnahme an der Fortbildung bestätigt.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.01.2010), die wir Ihnen auf Wunsch gerne zusenden. Diese können Sie jederzeit auch auf unserer Website einsehen: www.akademie-heidelberg.de/agb

Veranstaltungsort

NH Düsseldorf City

Kölner Str. 186-188
40227 Düsseldorf

Telefon +49 211 7811 0

nhduesseldorf@nh-hotels.com

Bitte berufen Sie sich bei der Zimmerreservierung stets auf die Sonderkonditionen des Abrufkontingents der AH Akademie für Fortbildung Heidelberg. – Beachten Sie bitte, dass das Abrufkontingent vier Wochen vor dem Termin abläuft.



AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH

Maaßstraße 32/1 · 69123 Heidelberg

Telefon 06221/65033-0

info@akademie-heidelberg.de

www.akademie-heidelberg.de

