

Global M&A 2025

Profi-Know-how für erfolgreiche Outbound-Transaktionen



Online-Fachkonferenz

- **Länderberichte und Praxis-Know-how**
 - **Top-Expert*innen mit langjähriger Transaktionserfahrung**
 - **Zielländer China, Japan, Indien, MENA-Region, USA, Lateinamerika**
 - **Rechtliche, regulatorische und kulturelle Rahmenbedingungen**
 - **Herausforderungen und Erfolgsfaktoren**
 - **Diskussion und Erfahrungsaustausch**
 - **Fortbildungsbescheinigung nach §15 FAO**
- Weitere Details im Innenteil ►**

Mit Gast-Referierenden der Unternehmen Brose Group, SCHOTT AG und Porsche AG!

Referierende

Dr. Ulrike Glück – auch Tagungsleitung
Managing Partner
CMS China, Shanghai

Ulrich Kirchhoff, LL.M.
Rechtsanwalt
ARQIS Foreign Law Office, Tokio, Japan

Dr. Kilian Bälz
Partner, Amereller Rechtsanwälte
PartG mbB, Berlin, Kairo, Tripolis

Philipp Dietz, LL.M., Edinburgh
Partner, Luther
Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, Köln

Alf Baars
Partner, Oppenhoff & Partner
Rechtsanwälte Steuerberater mbB, Köln

Christopher Sprado, LL.M. (University of Virginia)
Rechtsanwalt, Partner, Orrick, Herrington & Sutcliffe LLP
Düsseldorf

Programm

9:00 Uhr **Eröffnung und Begrüßung**
Dr. Ulrike Glück · Tagungsleitung

9:15 Uhr **Japan** · Ulrich Kirchhoff, LL.M.

- Wirtschaftliches, politisches und regulatorisches Umfeld
- Japanspezifische Fallstricke und Besonderheiten
- KMU und Publikumsgesellschaften: Erwartungen und Möglichkeiten
- Vom »Finding« zum »Closing«: der M&A-Prozess in Japan
- Due Diligence – typische Problemfelder
- Gesellschaftsrechtliche Aspekte des Beteiligungserwerbs, Abwehrmaßnahmen
- Arbeitsrechtliche Aspekte
- Wettbewerbsrecht, Merger Control
- Sonstige regulatorische Anforderungen: Außenhandelsgesetz, Meldepflichten, Beteiligungsschranken
- Getting the Deal done!

10:15 Uhr **China** · Dr. Ulrike Glück

- Regulatorisches Umfeld – weitere Öffnung und verbleibende Zugangsbeschränkungen
- Due Diligence – typische Problemfelder
- Erwartungshorizonte von Käufern und Verkäufern
- Chinesische Besonderheiten: Vertragsgestaltung, Erwerb von Staatsunternehmen
- Steuerliche Aspekte
- Wettbewerbsrecht – Fusionskontrolle auf dem Vormarsch
- Vom Signing zum Closing – behördliche Genehmigungen und Registrierungen, Devisenkontrolle

11:15 Uhr **MENA-Region** · Dr. Kilian Bälz

- M&A-Märkte in Nordafrika und der GCC-Region: eine vielfältige Region mit Chancen und Risiken
- Gesellschaftsrecht: Beteiligungsbeschränkungen (»51:49«), Treuhandstrukturen, Freizonen vs. on-shore
- Arbeits- und Sozialversicherungsrecht: Vorsicht beim »Betriebsübergang«
- Albtraum Compliance und Sanktionen: Augen auf bei der Vertragsgestaltung!
- Wettbewerbsrecht: Fusionskontrolle auf dem Vormarsch
- Transaktionen zum Abschluss bringen. Was heißt »interkulturell« verhandeln?

12:15 Uhr Mittagspause

13:00 Uhr **Indien** · Philipp Dietz, LL.M.

- Foreign Direct Investment: Automatic Route vs. Approval Route
- Herausforderungen im M&A-Due-Diligence-Prozess
- Transaktionsstruktur: Share Deal, Asset Deal oder Slump Sale?
- Fusionskontrolle in Indien
- Post-Merger-Finanzierung: Beschränkungen durch die ECB-Guidelines
- Wie verhandelt man einen Deal in Indien?

14:00 Uhr **Lateinamerika** · Alf Baars

- M&A in Lateinamerika: Eine heterogene Region mit großen Chancen aber auch Risiken
- Allgemeiner Länderüberblick über die rechtlichen Rahmenbedingungen im Bereich M&A
- Spezifische regulatorische Anforderungen für Auslandsinvestitionen
- Fusionskontrolle in Lateinamerika
- Due Diligence: Herausforderungen und typische Problemfelder
- Deal or No Deal: interkulturelle Herausforderungen im Transaktionsprozess
- Post Merger Integration: typische Fallstricke

15:00 Uhr **USA** · Christopher Sprado, LL.M. (University of Virginia)

- Aktuelles Marktumfeld
- Transaktionsstruktur: Asset- bzw. Anteilskauf vs. Verschmelzungsstrukturen
- Vertragsgestaltung und Unterschiede zu deutscher Marktpraxis
- Kaufpreisanpassung und Sicherstellung der Kaufpreiszahlung
- Haftungsregime
- CFIUS-Investitionskontrolle

16:00 Uhr **Abschließende Podiumsdiskussion: Herausforderungen im globalen M&A-Geschäft**

16:30 Uhr Ende der Konferenz »Global M&A 2025«

Ziel der Konferenz

Der M&A-Markt ist nach wie vor geprägt durch einen ansteigenden Trend an grenzüberschreitenden Transaktionen. Die Motive der Unternehmen sind vielfältig: Sättigung oder Abkühlung am Kernmarkt, Diversifizierungsbedarf, der Wunsch nach internationalen Synergien zur Verbesserung von Technologie und Produktivität und nach schnellem Zugang zu neuen Märkten.

Bei der Online-Konferenz »Global M&A 2025« informieren herausragende Expert*innen mit langjähriger internationaler Praxiserfahrung über wichtige Zielländer und Regionen im Rahmen von Outbound-Transaktionen. In Form von Länderberichten geben sie wertvolle Einblicke in die rechtlichen, politischen, regulatorischen und kulturellen Besonderheiten der jeweiligen Länder und beleuchten die spezifischen Herausforderungen, welche daraus erwachsen.

Die Teilnehmenden erhalten so einen Überblick über die Rahmenbedingungen für Unternehmenstransaktionen in den jeweiligen Ländern und wertvolle Praxistipps für die sorgfältige Vorbereitung, die professionelle Umsetzung und den erfolgreichen Abschluss grenzüberschreitender Deals.

Die Konferenz bietet Gelegenheit, auch eigene Praxiserfahrungen und Fragen mit unseren Expert*innen und einem Kollegium aus den unterschiedlichsten Industriebranchen und aus der Rechtsberatung zu diskutieren. So dient sie einem umfassenden Informations- und Erfahrungsaustausch auf fachlich höchstem Niveau.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an folgende Personenkreise:

- Führungskräfte und Mitarbeitende aus den Abteilungen Recht, Gesellschaftsrecht, Corporate, M&A
- Fach- und Führungskräfte aus Banken und Versicherungen, die mit grenzüberschreitenden Unternehmenskäufen und -verkäufen befasst sind
- Fachanwält*innen im Handels- und Gesellschaftsrecht sowie Rechtsanwält*innen mit entsprechendem Tätigkeitsprofil

Die Konferenz eignet sich als Fortbildung für Fachanwält*innen im Handels- und Gesellschaftsrecht nach § 15 FAO.

Unsere Referierenden



Dr. Ulrike Glück – auch Tagungsleitung
Rechtsanwältin, Managing Partner
CMS China, Shanghai



Ulrich Kirchhoff, LL.M.
Rechtsanwalt
ARQIS Foreign Law Office, Tokio, Japan



Dr. Kilian Bälz
Rechtsanwalt, Partner
Amereller Rechtsanwälte PartG mbB, Berlin, Kairo, Tripolis



Philipp Dietz, LL.M., Edinburgh
Rechtsanwalt, Partner
Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, Köln



Alf Baars
Rechtsanwalt, Partner
Oppenhoff & Partner Rechtsanwälte Steuerberater mbB, Köln



Christopher Sprado, LL.M. (University of Virginia)
Rechtsanwalt, Partner
Orrick, Herrington & Sutcliffe LLP, Düsseldorf

Veranstaltungshinweise

Kartellrecht bei M&A-Transaktionen

6. Juni 2025, Online-Veranstaltung

- Einführung
- Vor Signing
- SPA-Verhandlungen
- Zwischen Signing und Closing
- Dokumentenhygiene
- Post-Merger-Integration

Heidelberger Sommerlehrgang M&A

27./28. August 2025, Heidelberg

- Grundlagen, Strategie, Vorüberlegungen
- Vorfeldvereinbarungen
- Due Diligence
- Unternehmenskaufvertrag: Inhalt, Klauseln, Vollzug
- Sonderformen von M&A-Transaktionen
- Unternehmensbewertung: Basics, Bewertungsverfahren und Sonderfälle
- Abbildung der Bewertungsverfahren im Kaufvertrag

Feedback zur Fachkonferenz 2024

- »Besonders gut waren die Best Practices«
- »Praxisbezug und offener Austausch der Referenten«
- »Umfassender Einblick in lokale Besonderheiten«
- »Besonders positiv: Die Qualität/Praxiserfahrung der Vortragenden, die Best Practices und Erläuterungen der kulturellen Eigenheiten«
- »Sehr nette Atmosphäre und ein ganz ausgezeichnetes Verhältnis zwischen Aufwand und Ertrag«
- »Sehr empfehlenswert«
- »Sehr guter Überblick über den weltweiten M&A-Markt unter Berücksichtigung lokaler Besonderheiten!«
- »Informativ und überblicksartig«

Zusätzliche Informationen

Fragen zu diesen Schulungen oder unserem gesamten Seminar-Programm beantworte ich Ihnen sehr gerne.



Muradie Karmadzha
Telefon 06221/65033-38
muradie.karmadzha@akademie-heidelberg.de

Anmeldeformular

Global M&A 2025: Profi-Know-how für erfolgreiche Outbound-Transaktionen

Senden an: anmeldung@akademie-heidelberg.de

Termin + Seminarzeiten

Mittwoch, 12. November 2025
9:00–16:30 Uhr
Online-Zugang ab 8:45 Uhr
Seminar-Nr. 25 11 RG102

Teilnahmegebühr

€ 940,- (zzgl. gesetzl. USt)

Die Gebühr beinhaltet die Teilnahme am Online-Seminar sowie die Präsentation als PDF-Datei.
Im Anschluss an das Seminar erhalten Sie ein Zertifikat, das Ihnen die Teilnahme an der Fortbildung bestätigt.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.01.2010), die wir Ihnen, wenn gewünscht, gerne zusenden. Diese können Sie jederzeit auch auf unserer Website einsehen: www.akademie-heidelberg.de/agb

Zum Ablauf

- Vor dem Seminartag erhalten Sie von uns eine E-Mail mit einem Link, über den Sie sich direkt in die Online-Veranstaltung einwählen können.
- Für Ihre Teilnahme ist es nicht notwendig, ein Programm herunterzuladen. Sie können am Seminar direkt per Zoom im Internet-Browser teilnehmen.
- Über Ihr Mikrofon und Ihre Kamera können Sie jederzeit Fragen stellen und mit den Referierenden und weiteren Teilnehmenden diskutieren. Alternativ steht auch ein Chat zur Verfügung.

Name	
Vorname	
Position	
Firma	
Straße	
PLZ / Ort	
Tel./Fax	
E-Mail	
Name der Assistenz	
Datum Unterschrift	

**AH AKADEMIE
HEIDELBERG**

AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH
Maaßstraße 28 · 69123 Heidelberg
Telefon 06221/65033-0
info@akademie-heidelberg.de
www.akademie-heidelberg.de

