

Vertragsworkshop F&E- / Lizenzverträge

Der ideale Einstieg in Ihre Vertragspraxis



Online-Seminar

- Themenblöcke einzeln buchbar!
- Rechtsgrundlagen und Praxis-Know How
- Strategische Vorüberlegungen
- Vereinbarungen in der Verhandlungsphase
- Vertragsklauseln und Vertragsbestandteile
- Kartellrecht
- Konfliktmanagement

Weitere Themen und Details im Innenteil ►

Referent



Dr. Michael Groß
Rechtsanwalt, Of Counsel
Müller Schupfner & Partner
München

Programm F&E-Verträge

Typen von Kooperationsvereinbarungen

- Horizontale Vereinbarungen
- Vertikale Vereinbarungen

Vorüberlegungen

- Umgang mit Entwicklungsergebnissen und Hintergrundwissen
- Zuordnung zu den Vertragspartnern
- Besonderheiten bei Einbindung von Hochschulen
- Lizenzrechtliche Vorgaben bei öffentlicher Förderung

Vertragsklauseln und Vertragsbestandteile

- Präambel
- Definitionen
- Leistungsrahmen
- Mitwirkungspflicht des Auftraggebers
- Vergütung
- Zahlung
- Bearbeitungszeit
- Rechte am Ergebnis
- Geheimhaltung und Datenschutz
- Verteidigung
- Verbesserungen und Weiterentwicklungen
- Qualitätskontrolle
- Kündigung
- Gerichtsstand, anwendbares Recht
- Joint Ventures, gesellschaftsrechtliche Gestaltungen
- Kartellrecht

Programm Lizenzverträge

Einführung und Grundlagen

- Arten von Lizenzverträgen: Gemeinsamkeiten und Unterschiede

Strategische Überlegungen und Vereinbarungen in der Verhandlungsphase

- Entwicklung eines Lizenzprogramms, Strategie, Offenlegung von Informationen
- Geheimhaltungsvereinbarungen
- Letter of Intent, Vorverträge
- Haftung und vertragliche Bindungen im Vorfeld des Lizenzvertrages
- Haftung bei Abbruch der Vertragsverhandlungen

Vertragsklauseln und Vertragsbestandteile

- Vertragsparteien, Konzernunternehmen, Rechtsnachfolgeregelungen
- Schutzrechte, Schutzrechtsanmeldungen
- Ausschließliche, nicht-ausschließliche Lizenz
- Nutzungsrechte, Beschränkungen des Lizenzgebers
- Definitionen: Licensed Products, Vertragsschutzrechte, Know-how
- Unterlizenzen, Übertragbarkeit
- Bemessung der Lizenzgebühr, Modelle, Klauseln
- Pflichten der Vertragsparteien, Haftung, Weiterentwicklungen
- Verteidigung und Vorgehen gegen Verletzer
- Laufzeit, Kündigung
- Meistbegünstigung
- Anwendbares Recht
- Konfliktmanagement: Verhandlung, Mediation, Schiedsgericht
- Kartellrecht

Seminarziel

Der Vertragsworkshop versteht sich als grundlegende Einführung in die Gestaltung und Verhandlung von F&E und Patent-Lizenzverträgen. Dr. Groß vermittelt das erforderliche Praxiswissen zur jeweiligen Vertragsart und gibt aus seiner jahrzehntelangen Vertragspraxis wertvolle Tipps und Hinweise für eine rechtssichere und strategisch kluge Vertragsgestaltung. Die Teilnehmer*innen haben Gelegenheit, ihre neu erworbenen Kenntnisse unter Anleitung von Dr. Groß am praktischen Fall zu erproben. So ist sichergestellt, dass die Teilnehmer*innen Kenntnisse erwerben, die sie direkt in ihrer Praxis umsetzen können.

Feedback seit 2015

- »Sehr hilfreich, umfassender Überblick ... Viele Anwendungsbeispiele ... Sehr gute Dokumentation«
- »Übersicht über die wichtigsten Vertragsklauseln ... Interaktiver Charakter ... Jederzeit Fragen möglich«
- »Sehr sympathisch, sehr kompetent, sehr unterhaltsam ... Großartiger Erfahrungsschatz ... Um Wissen anzueignen, muss man aktiv (mit-) verhandeln und gestalten«
- »Ich konnte Herrn Dr. Groß sehr gut zuhören und verstehen. Durch die kleine Gruppe war es möglich, viele Fragen zu stellen. Das war ein sehr gutes Seminar. Vielen Dank!«

Zielgruppe

Hier treffen Sie Kolleginnen und Kollegen, die wie Sie am Anfang ihrer Vertragspraxis stehen, insbesondere

- Führungskräfte und Mitarbeitende aus IP-, Patent- und
- F&E-Abteilungen der Industrie
- Führungskräfte und Mitarbeitende aus Universitäten und Forschungseinrichtungen
- Patentanwält*innen und Patentanwaltskandidat*innen
- Rechtsanwält*innen und Fachanwält*innen im Gewerblichen Rechtsschutz

Das Seminar eignet sich als Fortbildung für Fachanwält*innen im Gewerblichen Rechtsschutz, weshalb wir über den Seminarbesuch auf Wunsch eine Teilnahmebescheinigung nach § 15 FAO im Umfang von 6 Zeitstunden ausstellen.

Unser Referent



Dr. Michael Groß

Rechtsanwalt, Of Counsel, Müller Schupfner & Partner
München

Dr. Groß ist seit vielen Jahren im Bereich des Gewerblichen Rechtsschutzes tätig. Schwerpunkte bilden hierbei das Lizenzvertragsrecht mit über 22.000 Lizenzverträgen seit 1988 und das F&E-Vertragsrecht. Er ist als Fachautor durch seine umfassende Veröffentlichungstätigkeit in den Bereichen Lizenz-/F&E-Verträge und Konfliktmanagement hervorgetreten. Darüber hinaus ist er als Schiedsrichter, Schlichter, Mediator und Sachverständiger tätig.

Patentrechtsprechung im Dialog
Zweimal im Monat, Online-Veranstaltung

ArbEG im Dialog
Einmal im Monat, Online-Veranstaltung

Lizenzgebühren bei Patentlizenzverträgen und FRAND
30. September 2025, Online-Veranstaltung

YIN und YANG des Patentrechts
30. Oktober 2025, Online-Veranstaltung

Geschäftsgeheimnisse effektiv schützen
4. November 2025, Online-Veranstaltung

Mannheimer Patenttage 2025
20./21. November 2025, Mannheim

Einführung in die Patentierung von CII und KI
17. Dezember 2025, Online-Veranstaltung

► Diese und weitere Seminar-Angebote finden Sie bei uns online unter www.akademie-heidelberg.de/online-seminare

Zusätzliche Informationen

Fragen zu diesen Schulungen oder unserem gesamten Seminar-Programm beantworte ich Ihnen sehr gerne.



Stephan Haas
Telefon 06221/65033-27
s.haas@akademie-heidelberg.de

Anmeldeformular
Vertragsworkshop F&E-/Lizenzverträge

Name
Vorname
Position
Firma
Straße /Nr.
PLZ / Ort
Telefon
E-Mail
Name der Assistenz
Datum/Unterschrift

Senden Sie Ihre Anmeldung bitte an: anmeldung@akademie-heidelberg.de

Termine und Seminarzeiten

- Bitte kreuzen Sie den gewünschten Termin an:
- ☐ F&E-Verträge: Donnerstag, 29. Januar 2026
9:00–13:00 Uhr, Online-Zugang ab 8:45 Uhr
Seminar-Nr. 26 01 GP141
 - ☐ Lizenzverträge: Donnerstag, 29. Januar 2026
13:00–17:00 Uhr, Online-Zugang 12:45 Uhr
Seminar-Nr. 26 01 GP140

Teilnahmegebühr

Einzelner Themenblock: € 580,–
Gesamtlehrgang: € 840,–
(jeweilige Gebühr zzgl. gesetzl. USt)
Die Teilnahmegebühr beinhaltet die Teilnahme am Online-Seminar, die Präsentation als PDF-Datei sowie ein Zertifikat, das Ihnen die Teilnahme an der Fortbildung bestätigt.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Es gelten unsere AGB vom 01.01.2010, die wir Ihnen auf Wunsch gerne zusenden. Diese können Sie jederzeit auch auf unserer Website einsehen: www.akademie-heidelberg.de/agb

Zum Ablauf

- Vor dem Semintag erhalten Sie von uns eine E-Mail mit einem Link, über den Sie sich direkt in die Online-Veranstaltung einwählen können.
- Für Ihre Teilnahme ist es nicht notwendig, ein Programm herunterzuladen. Sie können am Seminar direkt per Zoom im Browser teilnehmen.
- Über Ihr Mikrofon und Ihre Kamera können Sie jederzeit Fragen stellen und mit den Referierenden und weiteren Teilnehmenden diskutieren. Alternativ steht auch ein Chat zur Verfügung.



AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH
Maaßstraße 32/1 · 69123 Heidelberg
Telefon 06221/65033-0
info@akademie-heidelberg.de
www.akademie-heidelberg.de