

Vergaberecht für Bieter



Intensiv-Seminar

- Öffentliche Auftragskontingente erschließen
- Wettbewerbsvorteil rechtssichere Angebotsabgabe
- Bieterrechte kennen und optimal nutzen
- In Bietergesprächen und Präsentationen überzeugen
- Informationen strategisch gewinnen und verwenden

Weitere Themen und Details im Innenteil ►

Referenten



Henrik Juhl Nielsen
Tender und Project Manager
Emento GmbH
Freiburg



Henrik Trockel
Fachanwalt für Vergaberecht
WR Legal Partnerschaft von Rechtsanwälten mbB
Düsseldorf

Programm

Grundzüge des Vergaberechts

- Grundlagen zu Bekanntmachung, Eignungskriterien, Zuschlagskriterien und Leistungsbeschreibung aus Bietersicht
- Praxisnahe Hintergründe zur Herangehensweise an ein Vergabeverfahren
- Vergaberechtliche Grundprinzipien
- Bieterrechte
- Rechtsschutz

Vergabeunterlagen richtig deuten

- Herangehensweise an ein Vergabeverfahren aus Bietersicht
- Bieterfragen- und Rütemanagement
- Folgen verspäteter Rügen

Rechtsichere Angebotsabgabe

- Einhaltung der Formalia
- Vermeidung von formalen Angebotsausschlüssen

Angebotsoptimierung

- Passgenaue Ausgestaltung von Teilnahmeanträgen bzw. Angeboten
- Bietergespräche und Präsentationen optimal vorbereiten und umsetzen
- Bieterinformationen richtig deuten
- Strategische Informationsgewinnung für Bieter

Öffentliche Aufträge als Umsatzpotenzial

Allein in Deutschland werden jährlich Aufträge im Wert von über 100 Milliarden Euro vergeben – ein riesiger Markt mit Chancen für Unternehmen. Dieses Seminar zum Vergaberecht zeigt Bietern, wie sie öffentliche Aufträge erfolgreich gewinnen und von Planungssicherheit, hohen Auftragsvolumina und langfristigen Geschäftsbeziehungen mit öffentlichen Auftraggebern profitieren.

Zielgruppe

Das Webinar richtet sich besonders an:

- Vertreter*innen aus Unternehmen (insb. KMU, Start-Ups), die regelmäßig an Vergabeverfahren teilnehmen bzw. zukünftig teilnehmen wollen
- Unternehmensjurist*innen, Syndikusrechtsanwält*innen und Mitarbeiter*innen in Rechtsabteilungen
- Selbstständige, Berater*innen und Dienstleister

Seminarziel

Für Bieter erhöht vergaberechtliches Wissen die Chance auf den Zuschlag immens. Dieses Webinar vermittelt die Grundlagen des Vergaberechts speziell aus Bietersicht, zeigt die häufigsten Fehler bei der Teilnahme an Vergabeverfahren auf und vermittelt bewährte Strategien zur Fehlervermeidung.

Die Referenten erläutern die vergaberechtlichen Grundlagen und geben praktische Tipps für die passgenaue Ausgestaltung von Angeboten sowie für die Vorbereitung von Verhandlungsgesprächen und Angebotspräsentationen. In diesem interaktiven Online-Format haben die Teilnehmer die Möglichkeit, Fragen einzubringen, konkrete Szenarien zu diskutieren und so Wissen gezielt zu vertiefen.

Diese Veranstaltung eignet sich für Bieter, die wenig oder noch keine Erfahrungen bei der Teilnahme an Vergabeverfahren gesammelt haben, ebenso wie für Bieter, die vorhandenes Wissen vertiefen wollen.

Zwei Referenten, zwei Perspektiven

Das Seminar wird von einem erfahrenen Referententeam durchgeführt, ein Experte aus einer spezialisierten Kanzlei und ein Praktiker aus einem Bieterunternehmen. Durch diese Kombination profitieren Sie von zwei unterschiedlichen Blickwinkeln: der rechtlichen Sichtweise und der praktischen Umsetzung im Alltag.

Das Online-Seminar wird dadurch dialogorientiert gestaltet. Unterschiedliche Sichtweisen werden direkt diskutiert, Zusammenhänge anschaulich erläutert. Die Teilnehmer*innen sind eingeladen, jederzeit Fragen zu stellen und eigene Praxisprobleme zur Diskussion zu bringen. So entsteht ein dynamischer Austausch, der den Lerntransfer nachhaltig unterstützt.

Unsere Referenten



Henrik Juhl Nielsen

Tender und Project Manager
Emento GmbH, Freiburg

Henrik Juhl Nielsen bringt eine umfassende Expertise im Tendermanagement ein, in dem er bereits seit 2015 erfolgreich tätig ist. Nach seinem Wechsel aus der Logistik in den Bereich Digital Health im Jahr 2022 spezialisierte er sich auf öffentliche Vergabeverfahren. Seine fachliche Qualifikation unterstrich er 2023 mit einer Zertifizierung der »Bid and Proposal Management Foundation« (APMP). Seit September 2024 arbeitet er für die Emento GmbH als Tender- und Projektmanager. Die Emento GmbH bietet vor allem digitale Software-Lösungen für das Gesundheitswesen an und nimmt entsprechend regelmäßig an Vergaben teil.



Henrik Trockel

Fachanwalt für Vergaberecht
WR Legal Partnerschaft von Rechtsanwälten mbB, Düsseldorf

Henrik Trockel ist Fachanwalt für Vergaberecht und berät öffentliche Auftraggeber bei der Strukturierung und Durchführung nationaler und europaweiter Vergabeverfahren. Zu seinem Tätigkeitsfeld gehört außerdem die verfahrensbegleitende Unterstützung auftragsinteressierter Unternehmen bei der Beteiligung an Vergabeverfahren. Zudem vertritt er die Interessen seiner Mandanten in Vergabenachprüfungsverfahren vor den Vergabekammern sowie der ordentlichen Gerichtsbarkeit. Ein weiterer Fokus seiner beruflichen Tätigkeit ist die Durchführung von Schulungsveranstaltungen im Bereich des Vergabe- und Zuwendungsrechts sowohl für Auftraggeber als auch für Bieter. Henrik Trockel ist Mitglied der ARGE Vergaberecht im Deutschen Anwaltsverein sowie Mitglied im deutschen Vergabenetzwerk.

Vergaberecht im Dialog

- Einmal pro Monat mittwochs von 10:00 bis 11:30 Uhr
- Diskussion und Austausch im Kreis erfahrener Expert*innen und Kolleg*innen
- Topaktuelle Themen aus Rechtsprechung, Amtspraxis, Bietersicht und anwaltlicher Beratung
- Fortbildungsbescheinigung nach § 15 FAO

Das Format bietet erfahrenen Praktiker*innen ein regelmäßiges interaktives und hocheffizientes Forum zur Weiterbildung und zum fachlichen Austausch bei minimalem Zeitaufwand. Ein Team herausragender Referent*innen bespricht topaktuelle Themen aus der Vergaberechtspraxis.

Im Mitgliederbereich stehen Ihnen die Aufzeichnungen auch nach dem Seminartermin zur Verfügung.

Digitalleistungen rechtssicher vergeben

30. September 2026, Online-Veranstaltung

Einführung in das Vergaberecht

8. Oktober 2026, Online-Veranstaltung

► Diese und weitere Seminar-Angebote finden Sie bei uns online unter www.akademie-heidelberg.de/online-seminare

Zusätzliche Informationen

Fragen zu diesen Schulungen oder unserem gesamten Seminar-Programm beantworte ich Ihnen sehr gerne.



Lukas Pfüller

Telefon 06221/65033-29

l.pfueller@akademie-heidelberg.de

Anmeldeformular

Vergaberecht für Bieter

Name
Vorname
Position
Firma
Straße / Nr.
PLZ / Ort
Telefon
E-Mail
Name der Assistenz
Datum/Unterschrift

Senden Sie Ihre Anmeldung bitte an: anmeldung@akademie-heidelberg.de

Termin und Seminarzeiten

Dienstag, 13. Oktober 2026
9:00–13:00 Uhr
Online-Zugang ab 8:45 Uhr
Seminar-Nr. 26 10 RV102

Teilnahmegebühr

€ 490,- (zzgl. gesetzl. USt)

Die jeweilige Gebühr beinhaltet die Teilnahme am Online-Seminar sowie die Präsentation als PDF-Datei. Im Anschluss an das Seminar erhalten Sie ein Zertifikat, das Ihnen die Teilnahme an der Fortbildung bestätigt.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Es gelten unsere AGB vom 01.01.2010, die wir Ihnen auf Wunsch gerne zusenden. Diese können Sie jederzeit auch auf unserer Website einsehen: www.akademie-heidelberg.de/agb

Zum Ablauf

- Vor dem Seminartag erhalten Sie von uns eine E-Mail mit einem Link, über den Sie sich direkt in die Online-Veranstaltung einwählen können.
- Für Ihre Teilnahme ist es nicht notwendig, ein Programm herunterzuladen. Sie können am Seminar direkt per Zoom im Browser teilnehmen.
- Über Ihr Mikrofon und Ihre Kamera können Sie jederzeit Fragen stellen und mit den Referierenden und weiteren Teilnehmenden diskutieren. Alternativ steht auch ein Chat zur Verfügung.



AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH
Maaßstraße 32/1 · 69123 Heidelberg
Telefon 06221/65033-0
info@akademie-heidelberg.de
www.akademie-heidelberg.de