

Praxisforum internationale M&A-Transaktionen



Online-Seminarreihe

- Live-Sessions jeden Montag
- Aktuelle Länderberichte zu relevanten internationalen Zielmärkten
- Rechtliche, regulatorische und kulturelle Besonderheiten im Überblick
- Sitzungsaufzeichnungen zur Nacharbeit
- Interaktive Diskussionen und Erfahrungsaustausch auf Augenhöhe
- Fortbildungsbescheinigung nach § 15 FAO

Weitere Themen und Details im Innenteil ►

Referierende



Dr. Ulrike Glück
Managing Partner
CMS China
Shanghai



Philipp Dietz, LL.M. (Edinburgh)
Partner, Luther
Rechtsanwaltsgesellschaft mbH
Köln



Ulrich Kirchhoff, LL.M.
Rechtsanwalt
ARQIS Foreign Law Office
Tokio, Japan



Alf Baars
Partner, Oppenhoff & Partner
Rechtsanwälte Steuerberater mbB
Köln



Dr. Kilian Bälz
Partner, Amereller Rechtsanwälte
PartG mbB
Berlin, Kairo, Tripolis



Christopher Sprado, LL.M. (University of Virginia)
Rechtsanwalt, Partner, Orrick, Herrington &
Sutcliffe LLP
Düsseldorf

Programm · jeweils 16:00–17:30 Uhr

9. November 2026 · Ulrich Kirchhoff

Japan

- Wirtschaftliches, politisches und regulatorisches Umfeld
- Japanspezifische Fallstricke und Besonderheiten
- KMU und Publikumsgesellschaften: Erwartungen und Möglichkeiten
- Vom »Finding« zum »Closing«: der M&A-Prozess in Japan
- Due Diligence – typische Problemfelder
- Gesellschaftsrechtliche Aspekte des Beteiligungserwerbs, Abwehrmaßnahmen
- Arbeitsrechtliche Aspekte
- Wettbewerbsrecht, Merger Control
- Sonstige regulatorische Anforderungen: Außenhandelsgesetz, Meldepflichten, Beteiligungsschranken
- Getting the Deal done!

16. November 2026 · Dr. Kilian Bälz

MENA-Region

- M&A-Märkte in Nordafrika und der GCC-Region: eine vielfältige Region mit Chancen und Risiken
- Gesellschaftsrecht: Beteiligungsbeschränkungen (»51:49«), Treuhandstrukturen, Freizonen vs. on-shore
- Arbeits- und Sozialversicherungsrecht: Vorsicht beim »Betriebsübergang«
- Albtraum Compliance und Sanktionen: Augen auf bei der Vertragsgestaltung!
- Wettbewerbsrecht: Fusionskontrolle auf dem Vormarsch
- Transaktionen zum Abschluss bringen. Was heißt »interkulturell« verhandeln?

23. November 2026 · Dr. Ulrike Glück

China

- Regulatorisches Umfeld – weitere Öffnung und verbleibende Zugangsbeschränkungen
- Due Diligence – typische Problemfelder
- Erwartungshorizonte Käufer und Verkäufer
- Chinesische Besonderheiten: Vertragsgestaltung, Erwerb von Staatsunternehmen
- Steuerliche Aspekte
- Wettbewerbsrecht – Fusionskontrolle auf dem Vormarsch
- Vom Signing zum Closing – behördliche Genehmigungen und Registrierungen, Devisenkontrolle
- Exkurs: Outbound-Transaktionen aus China

30. November 2026 · Philipp Dietz

Indien

- Foreign Direct Investment: Automatic Route vs. Approval Route
- Herausforderungen im M&A-Due-Diligence-Prozess
- Transaktionsstruktur: Share Deal, Asset Deal oder Slump Sale?
- Fusionskontrolle in Indien
- Post-Merger-Finanzierung: Beschränkungen durch die ECB-Guidelines
- Wie verhandelt man einen Deal in Indien?

7. Dezember 2026 · Christopher Sprado

Die USA

- Aktuelles Marktumfeld
- Transaktionsstruktur: Asset- bzw. Anteilskauf vs. Verschmelzungsstrukturen
- Vertragsgestaltung und Unterschiede zu deutscher Marktpraxis
- Kaufpreisanpassung und Sicherstellung der Kaufpreiszahlung
- Haftungsregime
- CFIUS-Investitionskontrolle

14. Dezember 2026 · Alf Baars

Lateinamerika

- M&A in Lateinamerika: Eine heterogene Region mit großen Chancen aber auch Risiken
- Allgemeiner Länderüberblick über die rechtlichen Rahmenbedingungen im Bereich M&A
- Spezifische regulatorische Anforderungen für Auslandsinvestitionen
- Fusionskontrolle in Lateinamerika
- Due Diligence: Herausforderungen und typische Problemfelder
- Deal or No Deal: interkulturelle Herausforderungen im Transaktionsprozess
- Post Merger Integration: typische Fallstricke

Seminarziel

Das Praxisforum »Internationale M&A-Transaktionen« ist als mehrteilige Online-Reihe konzipiert, die aktuelle Entwicklungen und zentrale Herausforderungen grenzüberschreitender Unternehmenstransaktionen praxisnah beleuchtet.

In einem festen wöchentlichen Rhythmus finden die Sitzungen jeweils montags statt. Im Mittelpunkt stehen Länderberichte und Praxisbeispiele zu wichtigen Zielmärkten wie China, Japan, Indien, der MENA-Region, den USA und Lateinamerika.

Ziel des Formats ist es, die rechtlichen, regulatorischen und kulturellen Rahmenbedingungen internationaler M&A-Transaktionen aus unterschiedlichen Perspektiven zu behandeln und zu diskutieren.

Darüber hinaus vermittelt die Seminarreihe fundierte Einblicke in die Besonderheiten ausgewählter internationaler Märkte und zeigt auf, wie Unternehmen und Berater länderspezifische Chancen nutzen sowie typische Risiken grenzüberschreitender Transaktionen frühzeitig erkennen und erfolgreich steuern können.

Die Teilnehmer*innen profitieren von aktuellem Expertenwissen und dem Austausch mit erfahrenen M&A-Praktikern. Die Seminarreihe kann komplett oder als Einzeltermine gebucht werden.

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an folgende Personenkreise:

- Führungskräfte und Mitarbeitende aus den Abteilungen Recht, Gesellschaftsrecht, Corporate, M&A
- Fach- und Führungskräfte aus Banken und Versicherungen, die mit grenzüberschreitenden Unternehmenskäufen und -verkäufen befasst sind
- Fachanwält*innen im Handels- und Gesellschaftsrecht sowie Rechtsanwält*innen mit entsprechendem Tätigkeitsprofil

Die Seminarreihe eignet sich als Fortbildung für Fachanwält*innen im Handels- und Gesellschaftsrecht nach §15 FAO. Wir bescheinigen 9 Stunden bei der Buchung aller Termine. Einzelne Termine werden mit 1,5 Stunden bescheinigt.

Unsere Referierenden



Dr. Ulrike Glück
Rechtsanwältin, Managing Partner
CMS China, Shanghai



Ulrich Kirchhoff, LL.M.
Rechtsanwalt
ARQIS Foreign Law Office, Tokio, Japan



Dr. Kilian Bälz
Rechtsanwalt, Partner
Amereller Rechtsanwälte PartG mbB, Berlin, Kairo, Tripolis



Philipp Dietz, LL.M. (Edinburgh)
Rechtsanwalt, Partner
Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, Köln



Alf Baars
Rechtsanwalt, Partner
Oppenhoff&Partner Rechtsanwälte Steuerberater mbB, Köln



Christopher Sprado, LL.M. (University of Virginia)
Rechtsanwalt, Partner
Orrick, Herrington & Sutcliffe LLP, Düsseldorf

Seminar-Vorschläge

Gesellschaftsrecht im Dialog

Einmal im Monat, Online-Veranstaltung

Internationales Gesellschaftsrecht-Colloquium
einmonatige Online-Reihe

Heidelberger Sommerlehrgang M&A

3./4. August 2026, Heidelberg

Kaufpreisklauseln und Earn-outs

5. August 2026, Heidelberg

Online-Sommerlehrgang zum Gesellschaftsrecht

27./28. August 2026, Online-Veranstaltung

Kartellrecht bei M&A-Transaktionen

10. September 2026, Online-Veranstaltung

ChatGPT und Prompt Engineering für die juristische Praxis: Grundkurs

16. September 2026, Online-Veranstaltung

Distressed M&A

17. September 2026, Online-Veranstaltung

Grundlagen des Kartellrechts

18. September 2026, Online-Veranstaltung

Carve-Out Transaktionen: Grundlagen und Strukturierung

23. September 2026, Online-Veranstaltung

Gesellschafterstreit in der GmbH

14. Oktober 2026, Online-Veranstaltung

► Diese und weitere Seminar-Angebote finden Sie bei uns online unter www.akademie-heidelberg.de/online-seminare

Zusätzliche Informationen

Fragen zu diesen Schulungen oder unserem gesamten Seminar-Programm beantworte ich Ihnen sehr gerne.



Muradie Karmadzha

Telefon 06221/65033-38

muradie.karmadzha@akademie-heidelberg.de

Anmeldeformular

Praxisforum internationale
M&A-Transaktionen

Senden Sie Ihre Anmeldung bitte an: anmeldung@akademie-heidelberg.de

Programm · jeweils 16:00–17:00 Uhr

Bitte kreuzen Sie Ihren gewünschten Termin an:

- ☐ Japan · 9. November 2026
Seminar-Nr. 26 11 RG 139
- ☐ MENA-Region · 16. November 2026
Seminar-Nr. 26 11 RG 140
- ☐ China · 23. November 2026
Seminar-Nr. 26 11 RG 141
- ☐ Indien · 30. November 2026
Seminar-Nr. 26 11 RG 142
- ☐ USA · 7. Dezember 2026
Seminar-Nr. 26 12 RG 143
- ☐ Lateinamerika · 14. Dezember 2026
Seminar-Nr. 26 12 RG 144

Teilnahmegebühr und Rabatt

Einzelner Tag: € 180,- (zzgl. gesetzl. USt)
Seminarreihe: € 980,- (zzgl. gesetzl. USt)
Teilnahmegebühr inklusive: Online-Seminar,
Seminarunterlagen als PDF und Teilnahmezertifikat.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Es gelten unsere AGB vom 01.01.2010,
die wir Ihnen auf Wunsch gerne
zusenden. Diese können Sie jederzeit
auch auf unserer Website einsehen:
www.akademie-heidelberg.de/agb

Zum Ablauf

- Vor dem Seminartag erhalten Sie von uns eine E-Mail mit einem Link, über den Sie sich direkt in die Online-Veranstaltung einwählen können.
- Für Ihre Teilnahme ist es nicht notwendig, ein Programm herunterzuladen. Sie können am Seminar direkt per Zoom im Browser teilnehmen.
- Über Ihr Mikrofon und Ihre Kamera können Sie jederzeit Fragen stellen und mit den Referierenden und weiteren Teilnehmenden diskutieren. Alternativ steht auch ein Chat zur Verfügung.



06.26/26.12.RG138

**AH AKADEMIE
HEIDELBERG**

AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH
Maaßstraße 32/1 · 69123 Heidelberg
Telefon 06221/65033-0
info@akademie-heidelberg.de
www.akademie-heidelberg.de

Name
Vorname
Position
Firma
Straße /Nr.
PLZ/Ort
Telefon
E-Mail
Name der Assistenz
Datum/Unterschrift