



„War ein perfekter Einstieg für mich ...
Gute Referenten ... Sehr gut, sehr professionell“
(Teilnehmer März 2014, Düsseldorf)

**3. UND 4. JULI 2014
MÜNCHEN**

LIZENZVERTRAGSRECHT UND F&E-VERTRÄGE

Praktikerlehrgang

Die wertvolle, umfangreiche
Lehrgangsdokumentation
beinhaltet Ihr persönliches
Exemplar ...



- Strategische Überlegungen und Vereinbarungen im Vorfeld von Lizenzverhandlungen
- Patent- und Know-how-Lizenzverträge
- F&E-Verträge
- Kartellrecht, Insolvenzrecht
- Konfliktmanagement

Dr. Michael Groß
Rechtsanwalt, Of Counsel,
Bird & Bird LLP,
München

Hans Christian Schomerus
Rechtsanwalt, Senior IP Counsel,
Philips Intellectual Property
& Standards GmbH,
Hamburg



**Das komplette Praxiswissen für die
rechtssichere und professionelle
Gestaltung von Lizenz- und F&E-Verträgen**

LEHRGANGSZIEL Unser Expertenteam vermittelt an zwei intensiven Tagen auf höchstem Niveau, wie Sie Lizenzverträge sowie Forschungs- und Entwicklungspartnerschaften professionell und rechtssicher gestalten. Die Referenten besprechen ausführlich die verschiedenen Vertragstypen Klausel für Klausel und erklären auch spezielle Problemstellungen, insbesondere insolvenzrechtliche, M&A- und kartellrechtliche Fragestellungen und deren Lösung. Die sehr umfangreiche Lehrgangsdokumentation beinhaltet neben den Vortragsunterlagen der Referenten aktuelle Gesetzes- und Verordnungstexte, Gerichtsurteile und eine Vielzahl von Klauseln und Musterformulierungen aus der deutsch- und englischsprachigen Vertragspraxis. Damit dient sie den Teilnehmern dauerhaft als Nachschlagewerk und als Fundus für die künftige Vertragsgestaltung.

TEILNEHMERSTIMMEN

15./16. Dezember 2011, München:

„Wichtige Veranstaltung, nicht nur für (Patent-) Anwälte, sondern auch für Produkt- bzw. F&E-Verantwortliche ... Gehört zu den besten Seminaren, die ich kenne“

26./27. Juli 2012, Dresden:

„Kompetente, praxiserfahrene Referenten ... Gut vor allem die Hinweise aus der Praxis und Erklärungen zu Abweichmöglichkeiten von den Musterverträgen“

17./18. Juni 2013, Hamburg:

„Sehr praxisrelevant ... Sehr angenehmer Vortrag ... Man kann sehr gut folgen ... Interessant, anschaulich ... Gute Dokumentation ... Empfehlenswert“

14./15. November 2013, München:

„Sehr viele gute Praxisbeispiele ... Sehr komplex, jedoch anschaulich vermittelt ... Kartellrechtsteil sehr gut“

20./21. März 2014, Düsseldorf:

„Ein perfekter Einstieg für mich ... Diskussionen, die über die Standardpräsentationen hinausgingen ... Sehr praxisnah und differenziert ... Gute Referenten“

1. LEHRGANGSTAG

Einführung und Grundlagen

Patent-/Gebrauchsmusterlizenz, Know-how-Lizenz, Markenlizenz, Softwarelizenz, gemischte Verträge • F&E-Verträge • Positive und negative Lizenz • Patentkaufvertrag mit Rücklizenz • Lizenzverträge in M&A-Projekten • Kreuzlizenzen (Cross licensing) • Standardisierungsverträge/IP Policies

Strategische Überlegungen und Vereinbarungen in der Verhandlungsphase

Entwicklung eines Lizenzprogrammes (stick licensing, carrot licensing), Strategie, Offenlegung von Informationen • Geheimhaltungsvereinbarungen • Letter of Intent, Vorverträge • Mustervereinbarungen • Haftung und vertragliche Bindungen im Vorfeld des Lizenzvertrages • Haftung bei Abbruch der Vertragsverhandlungen

Gegenstand des Lizenzvertrags

Vertragsparteien, Konzernunternehmen, Rechtsnachfolgeregelungen, Musterklauseln • Schutzrechte, Schutzrechtsanmeldungen • Ausschließliche, nicht-ausschließliche Lizenz

Gestaltung Patent- & Know how-Lizenzvertrag

Nutzungsrechte, Beschränkungen des Lizenzgebers • Definition Licensed Products, Know-how • Unter-lizenzen • Bemessung der Lizenzgebühr, Modelle, Klauseln • Pflichten des Lizenzgebers, Haftung • Leistungsstörungen im Lizenzvertrag • Behandlung von Weiterentwicklungen • Schutzrechtsverteidigung • Laufzeit, Kündigung • Einfluss der Rechtswahl • Streitbeilegungsregelungen • Übertragbarkeit/M&A • Meistbegünstigung • Konfliktmanagement • Verhandeln, Mediation, Schiedsgericht, staatliches Gericht

Lizenzverträge in der Insolvenz

2. LEHRGANGSTAG

M&A-Fragen

Rechtliche Rahmenbedingungen • Schutzmöglichkeiten und Klauselbeispiele • IP Due Diligence • IP Transfer and License Agreements

F&E-Verträge

Typen von Kooperationsvereinbarungen (Forschung, Verwertung, Joint Ventures) • Umgang mit Entwicklungsergebnissen und Hintergrundwissen, Zuordnung zu den Vertragspartnern, Gestaltungsmöglichkeiten • Besonderheiten bei der Einbindung von Hochschulen • Lizenzrechtliche Vorgaben bei öffentlicher Förderung • Kartellrechtliche Vorgaben, Gruppenfreistellungs-VO-F&E • Joint Ventures, gesellschaftsrechtliche Gestaltungen, erforderliche Regelungen • Rechte am Ergebnis bei F&E-Verträgen

Kartellrechtliche Vorgaben für Lizenz- und F&E-Verträge, Zwangslizenzen

Kartellrechtliche Rahmenbedingungen, AEUV, deutsches Kartellrecht, GruppenfreistellungsVO Technologietransfer und F&E • Kartellrechtliche Grenzen bei Industriestandards — FRAND, IPCOM, RAMBUS • Welche Vorschriften müssen in welcher Reihenfolge geprüft werden? • Vereinbarkeit eines Lizenzvertrags mit der GruppenfreistellungsVO Technologietransfer • Marktanteilsschwellen

Erarbeiten Sie sich das Thema anhand des Mustervertrags ...



Sie erhalten Ihr persönliches Exemplar!

REFERENTEN

Dr. Michael Groß

Rechtsanwalt, Of Counsel, Bird & Bird LLP, München, Leiter der Lizenzabteilung, Fraunhofer-Gesellschaft, München,



Dr. Groß ist seit vielen Jahren im Bereich des Gewerblichen Rechtsschutzes tätig. Schwerpunkte bilden hierbei das Lizenzvertragsrecht mit über 10.000 Lizenzverträgen seit 1988 und das F&E-Vertragsrecht. Dr. Groß ist Leiter der Lizenzabteilung der Fraunhofer-Gesellschaft in München und als Rechtsanwalt bei Bird & Bird in München tätig. Er ist als Fachautor durch seine umfassende Veröffentlichungstätigkeit in den Bereichen Lizenz-/F&E-Verträge und Konfliktmanagement hervorgetreten. Darüber hinaus ist er als Schiedsrichter, Schlichter, Mediator und Sachverständiger tätig.

Hans Christian Schomerus

Rechtsanwalt, Senior IP Counsel, Philips Intellectual Property & Standards GmbH, Hamburg



Das Betätigungsfeld von Herrn Schomerus umfasst die weltweite Verwertung des unternehmenseigenen IP-Portfolios durch die Entwicklung und Umsetzung von Lizenzprogrammen, die Verhandlung entsprechender Lizenzverträge sowie die Beratung der Geschäftsbereiche in allen IP-relevanten Themen. Er hat profunde Erfahrung in der gerichtlichen und außergerichtlichen Verteidigung des unternehmenseigenen IP-Portfolios, in der Abwehr von Ansprüchen Dritter sowie der Beratung von Industrieunternehmen bei der Beteiligung an Standardisierungen.

TEILNEHMERKREIS Hier treffen Sie Leiter und Mitarbeiter aus Rechtsabteilungen, Patentabteilungen, Lizenzabteilungen, F&E-Abteilungen von Unternehmen und Forschungseinrichtungen sowie Patent- und Rechtsanwälte. **Fachanwälte im Gewerblichen Rechtsschutz** erhalten eine **Teilnahmebescheinigung nach § 15 FAO**.

SEMINARHINWEISE

Kartellrecht bei Lizenz- und F&E-Verträgen

19. Mai 2014 in München

ArbEG-Pauschalvergütungs- und Rechteabkaufsysteme

21. Mai 2014 in München

Lizenzvertragsrecht und F&E-Verträge

3./4. Juni 2014 in Zürich und 3./4. Juli 2014 in München

Das neue, europäische Patentstreitverfahren

27. Juni 2014 in München

Arbeitnehmererfindungen in internationalen Konzernen

27. Juni 2014 in München

Sommerlehrgang PATENTRECHT 2014

9./10. September 2014 in Heidelberg

Sommerlehrgang ARBEITNEHMERERFINDUNGEN 2014

11./12. September 2014 in Heidelberg

Sommerlehrgang MARKENRECHT 2014

11./12. September 2014 in Heidelberg

Claim Drafting Chemie, Biotechnologie, Pharmazie

25./26. September 2014 in Köln

Claim Drafting Maschinenbau Elektrotechnik Physik

25./26. September 2014 in Köln

MANNHEIMER PATENTTAGE 2014

9./10. Oktober 2014 in Mannheim

Patentgutachten in der Praxis

17. Oktober 2014 in München

LIZENZVERTRAGSRECHT UND F&E-VERTRÄGE

ANMELDE-FAX: 06221/65033-29

ANMELDEFORMULAR

NAME

VORNAME

POSITION

FIRMA

STRASSE

PLZ/ORT

TEL./FAX

E-MAIL

NAME DER SEKRETÄRIN

DATUM UNTERSCHRIFT

TERMINE & SEMINARZEITEN

(Bitte kreuzen Sie die gewünschten Termine an):

☐ **LIZENZVERTRAGSRECHT**
3. Juli 2014, 10.00 – 18.00 Uhr
SEMINAR-Nr. 14 07 GP120 W

☐ **F&E-VERTRÄGE**
4. Juli 2014, 9.00 – 17.00 Uhr
SEMINAR-Nr. 14 07 GP121 W

VERANSTALTUNGSORT

Leonardo Royal Hotel München
Moosacher Str. 90 · D-80809 München
Tel.: 089/288538-0 · Fax: 089/288538-100

E-Mail: reservations.muenchen@leonardo-hotels.com
Bitte berufen Sie sich bei Ihrer **Zimmerreservierung** stets auf die **Sonderkonditionen** des Abfrukontingents der AH Akademie für Fortbildung Heidelberg und beachten Sie, dass das Abfrukontingent **vier Wochen** vor dem Termin abläuft.

TEILNAHMEGEBÜHR

Einzelner Lehrgangstag: € 890,-, beide Tage: € 1.390,- (zzgl. gesetzl. USt). Die Teilnahmegebühr beinhaltet die gemeinsamen Mittagessen, Tagungsgetränke, Pausenerfrischungen sowie die Dokumentation.

SONDERKONDITIONEN

Der zweite und jeder weitere Teilnehmer aus einem Unternehmen erhält einen Rabatt in Höhe von 10 %.

ALLGEMEINE GESCHÄFTSBEDINGUNGEN

Die Teilnahmegebühr zzgl. gesetzl. Umsatzsteuer ist sofort nach Erhalt der Rechnung zur Zahlung fällig. Stornierungen von Buchungen sind bis zwei Wochen vor Seminarbeginn gegen eine Bearbeitungsgebühr von € 50,- (zzgl. gesetzl. Umsatzsteuer) möglich; bis 1 Woche vor Veranstaltungsbeginn wird 50 % der Teilnahmegebühr, danach die volle Teilnahmegebühr fällig. Die Stornoerklärung bedarf der Schriftform. Die Benennung eines Ersatzteilnehmers ist zu jedem Zeitpunkt kostenfrei möglich. Die Kombination von Rabatten ist ausgeschlossen. Bei Seminarsagen durch den Veranstalter wird die gezahlte Gebühr voll erstattet. Weitergehende Ansprüche sind ausgeschlossen. Gerichtsstand ist Heidelberg.

AKADEMIE HEIDELBERG VERANSTALTUNGSTICKET

Reisen Sie günstig mit der Deutsche Bahn AG zum Seminar: Von jedem DB-Bahnhof – auch mit dem ICE! Weitere Informationen zu Preisen und zur Ticketbuchung erhalten Sie mit Ihrer Anmeldebestätigung oder sofort unter www.akademie-heidelberg.de/bahn



AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH

Maaßstraße 28
D-69123 Heidelberg
Telefon 06221/65033-0
Telefax 06221/65033-69
info@akademie-heidelberg.de
www.akademie-heidelberg.de