

# ÜBER UNS

**DAS TEAM** der Akademie Heidelberg ist mit über 20-jähriger fundierter Erfahrung als Ihr Partner in Sachen gezielter Fort- und Weiterbildung tätig.

Speziell für Sie selektieren wir in einem komplexen wirtschaftlichen Umfeld die wichtigen und entscheidenden Informationen und setzen sie in exakt auf Ihren Bedarf zugeschnittene Veranstaltungen zielführend um.

Von anerkannten Experten aus Wirtschaft, Forschung und Politik erhalten Sie schon heute das Wissen von morgen – und das stets komprimiert, praxisnah und aktuell! Damit halten Sie Ihr Wissen up-to-date und verschaffen sich dauerhaft Wettbewerbsvorteile. Insbesondere in einer Zeit, die geprägt ist von hoher Dynamik, steigendem Wettbewerb und zunehmendem Zeitdruck ist dieses Mehr an Wissen für Ihren Erfolg entscheidend!

**AH Akademie für Fortbildung  
Heidelberg GmbH**

Maaßstraße 28  
D-69123 Heidelberg  
Telefon 06221 / 65033-0  
Telefax 06221 / 65033-69  
info@akademie-heidelberg.de  
www.akademie-heidelberg.de

02.13/13066P127



Bequeme An- und Abreise  
durch besondere Seminarzeiten!  
(vgl. Prospektrückseite)

11. JUNI 2013  
WÜRZBURG


*Workshop-Seminar*

## LIZENZGEBÜHREN RICHTIG VERHANDELN

*So verhandeln  
Sie künftig  
rechtssicher,  
interessen-  
gerecht und  
taktisch klug!*

- Einflussfaktoren
- Lizenzgebühren, Buchführung, Steuern
- Vorgehen gegen Verletzter
- Konfliktmanagement, Mediaton
- Fallworkshop:  
Lizenzgebühren verhandeln  
in Gruppenarbeit

- **Dr. Michael Groß**  
Rechtsanwalt, Bird & Bird, München,  
Leiter der Lizenzabteilung, Fraunhofer-  
Gesellschaft, München
- **Rüdiger Schwarz**  
Referent Schutzrechte und Lizenzen,  
Porsche AG, Stuttgart



*Führen Sie Lizenzgebührenverhandlungen rechtssicher, interessengerecht und taktisch klug!*

## PROGRAMM

**SEMINARZIEL** Der Erfolg von Lizenzgebührenverhandlungen hängt von zahlreichen wirtschaftlichen und rechtlichen, aber auch strategischen und taktischen Gesichtspunkten ab. Die für die Verhandlung von Lizenzgebühren zur Verfügung stehenden zeitlichen Ressourcen werden in der Praxis zunehmend knapper. Gleichwohl müssen Lizenzverträge umfassend vorbereitet, begleitet und nachbereitet werden.

Das Seminar gibt den Teilnehmern – unabhängig von ihren bisherigen Erfahrungen beim Verhandeln von Lizenzgebühren – konkrete Hilfestellungen, um solche Verhandlungen künftig zielgerichteter vorzubereiten, durchzuführen und erfolgreich zum Abschluss zu bringen. Die Referenten behandeln ausführlich die dabei zu beachtenden rechtlichen und wirtschaftlichen Aspekte und geben ihre langjährige internationale Erfahrung an die Teilnehmer weiter. Anhand praktischer Fallbeispiele und in Fallworkshops erwerben die Teilnehmer wertvolle Kenntnisse, strategischen Weitblick und taktische Fertigkeiten im Umgang mit Verhandlungspartnern. Gemeinsame Diskussion und Checklisten stellen die Umsetzung in der Praxis sicher.

**TEILNEHMERKREIS** Bei diesem Praktiker-Seminar treffen Sie

- Leiter und Mitarbeiter aus Patent-, Rechts-, Lizenz- und F&E-Abteilungen von Unternehmen und Forschungseinrichtungen
- Fachanwälte im Gewerblichen Rechtsschutz und Rechtsanwälte mit entsprechendem Tätigkeitsprofil
- Patentanwälte, IP-Manager und IP-Consultants

Das Seminar eignet sich als **Fachanwaltsfortbildung im Gewerblichen Rechtsschutz**, weshalb wir auf Wunsch eine qualifizierte Teilnahmebescheinigung nach FAO erteilen.

## Einflussfaktoren für die Verhandlung von Lizenzgebühren:

### Anwendbares Recht

### Status und Wertigkeit der zu lizenzierenden Rechte/des Know-hows

- Erteilte Rechte, Anmeldungen, Erfindungen
- Rechte/Know-how angegriffen?
- Einzelne Rechte oder Bündel von Rechten und/oder Know-how?

### Art der Lizenz

- Ausschließliche Lizenz
- Nicht-ausschließliche Lizenz
- Alleinige Lizenz

### Übertragung/Unterlizenz

- Soll die Übertragung/Unterlizenzierung der Lizenz erfolgen?
- Wenn ja, zu welchen Bedingungen?

### Haftung

- Welcher Umfang der Haftung?
- Freistellung durch Lizenzgeber oder Lizenznehmer?
- Vertragsstrafen?
- Versicherbarkeit des lizenzierten Risikos?

### Lizenzgebühren, Buchführung/-prüfung, Steuern

- Down Payment
- Umsatzabhängige Gebühren/Stücklizenz?
- Mindestlizenzgebühren
- Patentkostenersatz
- Kosten für Verteidigung und Durchsetzung der Rechte

### Verteidigung der Rechte/des Know-how

- Wer verteidigt auf wessen Kosten?

## REFERENTEN

### Vorgehen gegen Verletzer

- Wer geht gegen Verletzer auf wessen Kosten mit welchem Erlösanteil vor?

### Laufzeit, Vertragsende, Kündigung, Auslaufklausel

- Kurze Laufzeit?
- Vertragsende an Bedingungen geknüpft?
- Kündigung nur aus wichtigem Grund?
- Auslaufklausel oder abruptes Ende?

### Insolvenz

- Insolvenzfeste Klauseln?
- Aktuelle Rechtsprechung: "Take Five" und andere
- Kontaktaufnahme zum Insolvenzverwalter
- Der Insolvenzverwalter als Verkäufer von Rechten – eine Fundgrube für Patentkäufer

### Agieren bei Verhandlungen und daraus resultierenden Streitigkeiten (Konfliktmanagement)

- Welches Tool (Verhandeln, Mediation, Schiedsgericht, Gutachten)?
- Auswahl der Berater
- Auswahl der Mittler: Mediator, Richter, Gutachter?
- Vorbereitung der einzelnen Schritte

### Kann Mediation helfen?

- Das neue Mediationsgesetz
- Kosten & Zeit

### Erfahrungen von Forschungseinrichtungen und Unternehmen

- Praxisfälle
- Aufbau eines Konfliktmanagementsystems

### Dr. Michael Groß

*Rechtsanwalt, Bird & Bird, München,  
Leiter der Lizenzabteilung, Fraunhofer-  
Gesellschaft, München*



Dr. Groß ist seit vielen Jahren im Bereich des Gewerblichen Rechtsschutzes und Urheberrechts tätig. Schwerpunkte bilden hierbei das Lizenzvertragsrecht (mit über 10.000 Lizenzverträgen seit 1988) und das F&E-Vertragsrecht. Darüber hinaus ist er als Schiedsrichter, Schlichter, Mediator und Sachverständiger sowie als Fachautor tätig.

### Rüdiger Schwarz

*Referent Schutzrechte und Lizenzen,  
Porsche AG, Stuttgart*



Rüdiger Schwarz ist Syndikus-Patentanwalt und seit 1990 in der Abteilung Schutzrechte und Lizenzen der Porsche AG tätig, wo er den Bereich Lizenzen und Verträge betreut. Darüber hinaus engagiert er sich in der Arbeitsgruppe Ausbildung im VPP und leitet die Arbeitsgruppe Fahrzeuge der LES Deutschland.

## FALLWORKSHOP & GRUPPENARBEIT

- Praktische Umsetzung der vorgestellten Methodik
- Verhandlung praxisnaher Fallbeispiele in Gruppenarbeit mit Unterstützung der Referenten
- Besprechung und Diskussion der Ergebnisse
- Checklisten für die Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Verhandlungen

# SEMINARHINWEISE

## Angemessene Lizenzgebühr in Lizenzvertrag, im ArbEG und im Patentverletzungsprozess

22. April 2013 in Mannheim

## Einheitspatent und Europäisches Patentgericht

26. April 2013 in München

## Effektiver Designschutz

14. Mai 2013 in Düsseldorf

## Pauschalvergütungssysteme für Konzerne und Mittelstand

14. Mai 2013 in München

## SPC Update – Ergänzende Schutzzertifikate

17. Mai 2013 in München

## Lizenzvertragsrecht und F&E-Verträge

17./18. Juni 2013 in Hamburg

## Patentabteilung 2013

18.-21. Juni 2013 in Würzburg

## Mannheimer Patenttage 2013

10.-11. Oktober 2013 in Mannheim

Informationen zu den o.g. Veranstaltungen und unserem weiteren Programm finden Sie unter [www.akademie-heidelberg.de](http://www.akademie-heidelberg.de). Wir beraten Sie gerne auch persönlich.

Stephan Haas, Tel.: 06221/65033-27 oder per  
E-Mail: [ip@akademie-heidelberg.de](mailto:ip@akademie-heidelberg.de)

## LIZENZGEBÜHREN RICHTIG VERHANDELN

ANMELDE-FAX: 06221/65033-69

### ANMELDEFORMULAR

NAME	_____
VORNAME	_____
POSITION	_____
FIRMA	_____
STRASSE	_____
PLZ/ORT	_____
TEL.	_____
FAX	_____
E-MAIL	_____
DATUM UNTERSCHRIFT	_____

**TERMIN & SEMINARZEIT**  
Dienstag, 11. Juni 2013, 10.15 - 18.00 Uhr

#### VERANSTALTUNGSGORT

GHOTEL hotel & living Würzburg  
Schweinfurter Str. 1-3  
D-97080 Würzburg  
Tel.: 0931/35962-0.  
Fax: 0931/35962-222  
E-Mail: [wuerzburg@ghotel.de](mailto:wuerzburg@ghotel.de)

Bequeme  
An- und Abreise!

■ Top-Modern!  
(Nov. 2012)  
■ zentrale Lage!  
■ günstige  
Zimmerpreise!

Bitte beachten Sie sich bei Ihrer **Zimmerreservierung** auf die **Sonderkonditionen** des Abruflkontingents der Akademie für Fortbildung Heidelberg und beachten Sie, dass das Abruflkontingent **4 Wochen** vor dem Termin abläuft.

#### ANFAHRTZEITEN PER ICE/BAHN

MÜNCHEN: 2:10H / FRANKFURT: 1:10H /  
STUTTGART: 2:20H / KÖLN: 2:10H / HAMBURG: 3:30H

Sehr gut  
erreichbar!

#### SEMINAR-NR. 13 06 GP127 W

#### TEILNAHMEGEBÜHR

€ 790,- (zzgl. gesetzl. USt). Die Teilnahmegebühr beinhaltet gemeinsames Mittagessen, Seminar-Getränke, Pausenerfrischungen sowie die Dokumentation. Der zweite und jeder weitere Teilnehmer aus einem Unternehmen erhält einen Rabatt von 10 %.

#### ALLGEMEINE GESCHÄFTSBEDINGUNGEN

Die Teilnahmegebühr zzgl. gesetzl. Umsatzsteuer ist sofort nach Erhalt der Rechnung zur Zahlung fällig. Stornierungen von Buchungen sind bis zwei Wochen vor Seminarbeginn gegen eine Bearbeitungsgebühr von € 50,- (zzgl. gesetzl. Umsatzsteuer) möglich; bis 1 Woche vor Veranstaltungsbeginn werden 50 % der Teilnahmegebühr, danach wird die volle Teilnahmegebühr fällig. Die Stornierkündigung bedarf der Schriftform. Die Benennung eines Ersatzteilnehmers ist zu jedem Zeitpunkt kostenfrei möglich. Die Kombination von Rabatten ist ausgeschlossen. Bei Absagen durch den Veranstalter wird die gezahlte Gebühr voll erstattet. Weitergehende Ansprüche sind ausgeschlossen. Gerichtsstand ist Heidelberg.

#### AKADEMIE HEIDELBERG VERANSTALTUNGSSTICKE

Reisen Sie günstig mit der Deutsche Bahn AG zum Seminar: Von jedem DB-Bahnhof – auch mit dem ICE! Weitere Informationen zu Preisen und zur Ticketbuchung erhalten Sie mit Ihrer Anmeldebestätigung oder sofort unter [www.akademie-heidelberg.de/bahn](http://www.akademie-heidelberg.de/bahn)

**DB** BAHN

#### AH Akademie für Fortbildung

Heidelberg GmbH  
Maasstraße 28  
D-69123 Heidelberg  
Telefon 06221 / 65033-0  
Telefax 06221 / 65033-69  
anmeldung@akademie-heidelberg.de  
[www.akademie-heidelberg.de](http://www.akademie-heidelberg.de)

AKADEMIE  
HEIDELBERG

