

Kaufpreisklauseln und Earn-outs



Intensiv-Seminar

- Abbildung des Bewertungsverfahrens im Kaufvertrag
- Regelungskonzepte
- Kaufpreisanpassung
- Bedeutung für andere Vertragsbestandteile
- Earn-out
- Teilnahmebescheinigung nach § 15 FAO

Kaufpreisverhandlungen im Fokus!

Referent



Dr. Fred Wendt
Rechtsanwalt, Partner
Flick Gocke Schaumburg Steuerberater Partnerschaft mbB
Hamburg

Programm

Abbildung des Bewertungsverfahrens im Kaufvertrag

- Funktionsweise der Equity Bridge
- Unterschiede zwischen Share Deal und Asset Deal

Regelungskonzepte

- Closing Accounts vs. Locked Box
- Closing Accounts
- Locked Box
- Vor- und Nachteile
- Klauselbeispiele

Kaufpreisanpassung

- Cash
- Debt
- Working Capital
- Regelungsbedarf bei Locked Box
- Regelungsbedarf bei Closing Accounts

Bedeutung für andere Vertragsbestandteile

- Auswirkungen von Locked Box und Closing Accounts

Earn-out

- Bewertungsdifferenzen als Anlass
- Andere Maßnahmen bei Bewertungsdifferenzen
- Earn-Out und Regelungsbedarf
- Klauselbeispiele

Feedback zum Seminar

- »Wirklich herausragendes Seminar. Großes Lob an Herrn Wendt«
- »Das war sehr gelungen«
- »Toller, praxisnaher Vortrag«
- »Ein sehr guter Vortrag!«
- »Das war exzellent. Bislang die beste Fortbildung im M&A-Bereich, die ich erlebt habe. Klar strukturiert und praxisnah unter Weglassung von Ballast, der von anderen Referierenden präsentiert wird. Verständlicher Blick auf bilanzielle Fragen. Großes Kompliment!«
- »Danke, war sehr gut!«

Seminarziel

Bei Unternehmenskäufen prallen die Interessen von Käufern und Verkäufern besonders deutlich beim Kaufpreis aufeinander. Während in manchen Fällen ein fester Kaufpreis die einfachste Lösung darstellt, erfordert die Mehrheit der Transaktionen individuellere Ansätze. Solche Lösungen müssen die Besonderheiten des Unternehmens, die Interessen der Parteien und die Marktbedingungen berücksichtigen.

Das Seminar bietet einen praxisnahen und tiefgehenden Einblick in die wirtschaftlichen, strategischen und rechtlichen Aspekte von Kaufpreisklauseln, flexiblen Kaufpreismodellen und Earn-outs. Verschiedene Varianten, ihre Vor- und Nachteile sowie Praxisbeispiele werden anschaulich dargestellt und intensiv diskutiert.

Der Referent ist ein erfahrener Experte auf diesem Gebiet. Mit langjähriger Erfahrung vermittelt er fundiertes Wissen und wertvolle Einblicke in dieses komplexe Thema.

Das Seminar fördert aktiv den Austausch zwischen dem Referenten und den Teilnehmenden, um voneinander zu lernen und Erfahrungen zu teilen.

Zielgruppe

Die Zielgruppe des Seminars umfasst Fach- und Führungskräfte, die in Unternehmensübernahmen und -transaktionen eingebunden sind. Dazu gehören insbesondere:

- Unternehmensjurist*innen und Rechtsanwalt*innen, die sich mit M&A-Transaktionen, Vertragsgestaltung und Verhandlungen befassen
- Fachanwält*innen im Handels- und Gesellschaftsrecht
- Geschäftsführer*innen, Vorstände und Inhaber*innen, die Verkaufs- oder Kaufprozesse planen oder durchführen
- M&A-Berater*innen und Strategieexpert*innen, die bei Unternehmensübernahmen beratend tätig sind
- Finanz- und Controlling-Verantwortliche, die an der Ermittlung, Bewertung und Strukturierung von Kaufpreisen beteiligt sind
- Investor*innen, Private-Equity-Manager und Business-Angels, die bei der Bewertung und Verhandlung von Unternehmensanteilen eine aktive Rolle spielen

Unser Referent



Dr. Fred Wendt

Rechtsanwalt, Partner

Flick Gocke Schaumburg Steuerberater Partnerschaft mbB, Hamburg

Dr. Wendt berät seit vielen Jahren private und börsennotierte Unternehmen sowie Private Equity Fonds in komplexen Transaktionen. Er hat besondere Erfahrung mit grenzüberschreitenden Transaktionen und Joint Ventures. Dr. Wendt ist zudem ein gefragter Berater von Vorständen und Aufsichtsräten, häufig im Zusammenhang mit Transaktionen.

Seminar-Vorschläge

Gesellschaftsrecht im Dialog
Einmal im Monat, Online-Veranstaltung

ChatGPT und Prompt Engineering für Juristen
5. Juni 2025, Online-Veranstaltung

Kartellrecht bei M&A-Transaktionen
6. Juni 2025, Online-Veranstaltung

Online-Sommerlehrgang zum Gesellschaftsrecht
25. Juli und 1. August 2025, Online-Veranstaltung

Heidelberger Sommerlehrgang M&A
27./28. August 2025, Heidelberg

Global M&A 2025
12. November 2025, Online-Veranstaltung

Aktuelles Stiftungsrecht nach der Reform
24. November 2025, Online-Veranstaltung

Haftung von Geschäftsführern, Vorständen und Aufsichtsräten
5. Dezember 2025, Online-Veranstaltung

► Diese und weitere Seminar-Angebote finden Sie bei uns online unter www.akademie-heidelberg.de/online-seminare

Zusätzliche Informationen

Fragen zu diesen Schulungen oder unserem gesamten Seminar-Programm beantworte ich Ihnen sehr gerne.



Muradie Karmadzha
Telefon 06221/65033-38
muradie.karmadzha@akademie-heidelberg.de

Anmeldeformular

Kaufpreisklauseln und Earn-outs

Name _____

Vorname _____

Position _____

Firma _____

Straße _____

PLZ / Ort _____

Telefon/Fax _____

E-Mail _____

Name der Assistenz _____

Datum Unterschrift _____

Bitte senden Sie Ihre Anmeldung an: anmeldung@akademie-heidelberg.de

Termin und Seminarzeiten

Donnerstag, 9. Oktober 2025
9:00–13:00 Uhr
Online-Zugang ab 8:45 Uhr
Seminar-Nr. 25 10 RG 116 W

Teilnahmegebühr

€ 640,- (zzgl. gesetzl. USt)
Die Gebühr beinhaltet die Teilnahme am Online-Seminar sowie die Präsentation als PDF-Datei.
Im Anschluss an das Seminar erhalten Sie ein Zertifikat, das Ihnen die Teilnahme an der Fortbildung bestätigt.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.01.2010), die wir Ihnen auf Wunsch gerne zusenden.
Diese können Sie jederzeit auch auf unserer Website einsehen: www.akademie-heidelberg.de/agb

Zum Ablauf

- Vor dem Seminartag erhalten Sie von uns eine E-Mail mit einem Link, über den Sie sich direkt in die Online-Veranstaltung einwählen können.
- Für Ihre Teilnahme ist es nicht notwendig, ein Programm herunterzuladen. Sie können am Seminar direkt per Zoom im Browser teilnehmen.
- Über Ihr Mikrofon und Ihre Kamera können Sie jederzeit Fragen stellen und mit den Referierenden und weiteren Teilnehmenden diskutieren. Alternativ steht auch ein Chat zur Verfügung.



AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH
Maaßstraße 28 · 69123 Heidelberg
Telefon 06221/65033-0
info@akademie-heidelberg.de
www.akademie-heidelberg.de