

ÜBER UNS

DAS TEAM der Akademie Heidelberg ist mit über 20-jähriger fundierter Erfahrung Ihr Partner in Sachen gezielter Fort- und Weiterbildung.

Speziell für Sie selektieren wir in einem komplexen wirtschaftlichen Umfeld die entscheidenden Informationen und setzen sie in exakt auf Ihren Bedarf zugeschnittene Veranstaltungen um.

Von anerkannten Experten aus Wirtschaft, Forschung und Politik erhalten Sie schon heute das Wissen von morgen – und das stets komprimiert, praxisnah und aktuell! Damit halten Sie Ihr Wissen up-to-date und verschaffen sich dauerhaft Wettbewerbsvorteile. In einer Zeit, die geprägt ist von hoher Dynamik, steigendem Wettbewerb und zunehmendem Zeitdruck ist dieses Mehr an Wissen für Ihren Erfolg entscheidend!

**AH Akademie für Fortbildung
Heidelberg GmbH**

Maaßstraße 28
D-69123 Heidelberg
Telefon 06221 / 65033-0
Telefax 06221 / 65033-69
info@akademie-heidelberg.de
www.akademie-heidelberg.de

02.19/18068G110



24. JUNI 2019
KÖLN

JOINT VENTURES UND BETEILIGUNGEN

Strategie – Vertragsgestaltung – Praxis



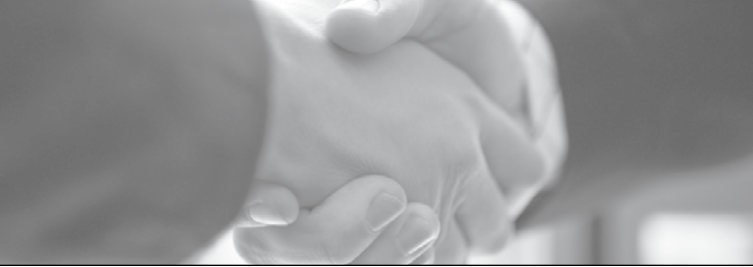
- Bedeutung und Anwendungsbereich
- Ziele und Businessplan
- Due Diligence
- Struktur, rechtlicher Rahmen
- Beteiligungsvertrag und Umsetzungsverträge
- Joint Ventures international

Dr. Sönke Becker, LL.M.

Rechtsanwalt, Partner, Attorney-at-Law
(New York), Herbert Smith Freehills,
Düsseldorf

Dr. Harald Voigts, LL.M.

Rechtsanwalt, Attorney-at-Law (New York)
Head of Legal - M&A, Linde AG,
München



***Tauschen Sie Ihre Erfahrungen aus und
perfektionieren Sie Ihre Vertragsarchitektur!***

PROGRAMM

SEMINARZIEL Bei der Ausgestaltung und Verhandlung von Joint Ventures besteht die Herausforderung darin, aus dem „juristischen Werkzeugkasten“ diejenigen Gestaltungselemente auszuwählen, mit denen das wirtschaftliche Ziel optimal verwirklicht werden kann, das mit dem Joint Venture verfolgt wird.

Das Seminar bietet Gelegenheit zu einem intensiven Austausch über Gestaltungsfragen und aktuelle Entwicklungen bei Joint Ventures und Beteiligungen. Die Referenten beleuchten die rechtlichen und wirtschaftlichen Rahmenbedingungen und einzelnen Phasen auf dem Weg zu einem erfolgreichen Joint Venture.

Sie besprechen ausführlich die verschiedenen Vertragstypen und erklären auch spezielle Fragestellungen und deren Lösung. Case Studies zur Umsetzung unterschiedlicher wirtschaftlicher Zielsetzungen im Rahmen von Joint Ventures runden die Darstellung ab.

Das Seminar ist auf Diskussion und intensiven Erfahrungsaustausch im Kreise von Experten und Kollegen aus unterschiedlichen Branchen angelegt.

Joint Venture Praxis

- Bedeutung und Motivation
- Erscheinungsformen
- Interessenlagen der Beteiligten
- Herausforderungen

Bildung von Joint Ventures

- Anbahnung
- Verhandlung
- Due Diligence
- Strukturen und Umsetzung
- Ausstattung
- Abschluss und Vollzug

Der Joint Venture Vertrag

- Abgrenzung
- Parteien
- Anwendungsbereich
- Leitung und Governance
- Finanzierung und Gewinnermittlung
- Reporting
- Laufzeit
- Veräußerungsbeschränkungen
- Beendigung
- Tag along / Drag along
- Put- / Call-Optionen
- Wettbewerbsverbote
- Konfliktlösung
- Compliance

REFERENTEN

Weitere Transaktionsdokumente

- Einbringungsverträge
- Bewertungen
- Gesellschaftsvertrag
- Geschäftsordnungen
- Business Plan
- Reporting Formate

Sonderthemen

- Bilanzierung (HGB/IFRS)
- Fusionskontrolle
- Kartellverbot
- Foreign Direct Investment
- Arbeitsrecht
- Joint Ventures mit und in anderen Kulturen

TEILNEHMERKREIS Hier treffen Sie

- Geschäftsführer und Führungskräfte
- Mitarbeiter aus Abteilungen Recht, M&A, Corporate, Unternehmensstrategie
- Mitarbeiter aus Banken
- Fachanwälte im Handels- und Gesellschaftsrecht
- Rechtsanwälte mit entsprechendem Tätigkeitsprofil

Das Seminar eignet sich als **Fachanwaltsfortbildung im Handels- und Gesellschaftsrecht**. Wir erteilen auf Wunsch ein qualifiziertes Zertifikat nach § 15 FAO.

Dr. Sönke Becker, LL.M.

Rechtsanwalt, Partner, Attorney-at-Law (New York), Herbert Smith Freehills, Düsseldorf



Dr. Becker verfügt über fast 20 Jahre Erfahrung mit herausfordernden Transaktionen und gesellschaftsrechtlichen Themenkomplexen. Regelmäßig berät er nationale und internationale Unternehmen bei grenzüberschreitenden Transaktionen, Joint Ventures oder zu gesellschaftsrechtlichen Themenkomplexen. Vor seinem Eintritt bei Herbert Smith Freehills 2016 war er Partner einer global führenden Sozietät, bei der er zuletzt die Praxisgruppe Corporate/M&A in der EMEA-Region leitete und dem globalen Steering Committee für M&A angehörte.

Dr. Harald Voigts, LL.M.

Rechtsanwalt, Attorney-at-Law (New York), Head of Legal - M&A, Linde AG, München



Dr. Harald Voigts ist seit April 2013 bei der Linde AG tätig, zurzeit als Head of Legal – M&A. In der Unternehmenszentrale der Linde AG ist er verantwortlich für alle rechtlichen Aspekte der M&A Transaktionen der Linde AG – vorwiegend für globale Projekte und andere strategische Transaktionen weltweit. Insgesamt verfügt er über mehr als 15 Jahre Transaktions-erfahrung, sowohl als Rechtsanwalt in namhaften Wirtschaftskanzleien als auch als Unternehmensjurist.

SEMINARHINWEISE

IP-Rechte in der M&A-Transaktion

16. Mai 2019 in Würzburg / 19 05 RG116

12. Dezember 2019 in München / 19 12 RG116

- M&A-Szenarien und Beteiligte
- IP-Rechte und ihre Bedeutung für die Transaktion
- Asset Deal vs. Share Deal
- Due Diligence
- Vertragsgestaltung
- Arbeitnehmererfindungen
- IT, Software und Datenschutz
- Lizenzen und Insolvenz

M&A Basics

27./28. Juni 2019 in Köln / 19 06 RG100

- Beteiligte und Interessenlagen
- Transaktionsformen und Transaktionsprozess
- Vertragsverhandlung und -gestaltung
- Due Diligence
- Garantie und Gewährleistung
- Kaufpreisklauseln und Kaufpreisanpassung
- Besonderheiten beim Asset-Deal

Kaufpreisklauseln und Earn-outs

Herbst 2019 in Düsseldorf / 19 10 RG120

- Typische Erscheinungsformen
- Pro und Contra der Gestaltungsvarianten
- Earn-outs in Cash- und Non-Cash Transaktionen
- Festpreisklauseln in der aktuellen M&A-Praxis
- Optionsmodelle
- Modelle der Kaufpreismodifikation
- Post-Signing und Post-closing Phase

JOINT VENTURES UND BETEILIGUNGEN

ANMELDEFORMULAR

NAME
VORNAME
POSITION
FIRMA
STRASSE
PLZ/ORT
TEL.
FAX
E-MAIL
DATUM UNTERSCHRIFT

TERMIN & SEMINARZEITEN

Montag, 24. Juni 2019

9.00 - 17.00 Uhr

Registrierung ab 8.30 Uhr

SEMINAR-NR. 19 06 RG110 W

TEILNAHMEGEBÜHR

€ 940,- (zzgl. gesetzl. USt). Die Teilnahmegebühr beinhaltet gemeinsames Mittagessen, Seminargetränke, Pausenerfrischungen sowie die Dokumentation.

SONDERKONDITIONEN

Die zweite und jede weitere Teilnehmerin aus einem Unternehmen erhält einen Rabatt in Höhe von 10 %.

ALLGEMEINE

GESCHÄFTSBEDINGUNGEN

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 1.1.2010), die wir Ihnen auf Wunsch gerne zusenden und die Sie im Internet jederzeit unter www.akademie-heidelberg.de/agb einsehen können.

VERANSTALTUNGSPORT

Hotel im Wasserturm

Kaygasse 2 · D-50676 Köln

Tel.: 0221/2008-0 · Fax: 0221/2008-144

E-Mail: info@hotel-im-wasserturm.de

Bitte benutzen Sie sich bei Ihrer Zimmerreservierung stets auf die **Sonderkonditionen** des Abbruchkontingents der AH Akademie für Fortbildung Heidelberg und beachten Sie, dass das Abbruchkontingent **vier Wochen** vor dem Termin abläuft.

VERANSTALTUNGSTICKET DER AKADEMIE HEIDELBERG



Reisen Sie günstig mit der Deutsche Bahn AG zum Seminar: Von jedem DB-Bahnhof – auch mit dem ICE! Weitere Informationen zu Preisen und zur Ticketbuchung erhalten Sie mit Ihrer Anmeldebestätigung oder unter www.akademie-heidelberg.de/bahn

AH Akademie für Fortbildung

Heidelberg GmbH

Maßstraße 28

D-69123 Heidelberg

Telefon 06221 / 65033-0

Telefax 06221 / 65033-69

anmeldung@akademie-heidelberg.de

www.akademie-heidelberg.de

AKADEMIE
HEIDELBERG

