



16./17. MAI 2019
5./6. DEZEMBER 2019

DÜSSELDORF
MÜNCHEN

F&E-VERTRÄGE UND LIZENZVERTRAGSRECHT



*Lehrgangstage
einzeln buchbar!*

Die wertvolle, umfangreiche
Lehrgangsdokumentation
beinhaltet Ihr persönliches
Exemplar ...



- **Strategische Überlegungen und Vereinbarungen im Vorfeld von Verhandlungen**
- **F&E-Verträge**
- **Patent- und Know-how-Lizenzverträge**
- **Kartellrecht, Insolvenzrecht**
- **Konfliktmanagement**

Dr. Michael Groß

*Teamleiter Lizenzen, Fraunhofer-Gesellschaft, München,
Rechtsanwalt, Of Counsel, Müller Schupfner & Partner, München*

Prof. Dr. Sebastian Wündisch, LL.M.

TU Dresden, Rechtsanwalt, Partner, Noerr LLP, Dresden

Dr. Clemens Heusch

Head of European Litigation, Nokia, Düsseldorf



A K A D E M I E
FÜR FORTBILDUNG
H E I D E L B E R G



Vertiefung und Update für Praktiker mit Erfahrung!

LEHRGANGSZIEL Unser Expertenteam vermittelt an zwei intensiven Tagen auf höchstem Niveau, wie Sie Forschungs- und Entwicklungspartnerschaften sowie Lizenzverträge professionell und rechtssicher gestalten. Die Referenten besprechen ausführlich die verschiedenen Vertragstypen und erklären auch spezielle Problemstellungen, insbesondere insolvenzrechtliche, M&A- und kartellrechtliche Fragestellungen und deren Lösung. Die sehr umfangreiche Lehrgangsdokumentation beinhaltet neben den Vortragsunterlagen der Referenten aktuelle Gesetzes- und Verordnungstexte, Gerichtsurteile und viele Klauseln und Musterformulierungen aus der deutsch- und englischsprachigen Vertragspraxis.

TEILNEHMERSTIMMEN 2012-2018

26./27. Juli 2012, Dresden:

„Kompetente, praxiserfahrene Referenten ... Gut vor allem die Hinweise aus der Praxis und Erklärungen zu Abweichmöglichkeiten von den Musterverträgen“

20./21. März 2014, Düsseldorf:

„Diskussionen, die über die Standardpräsentationen hinausgingen ... Sehr praxisnah und differenziert“

10./11. Dezember 2015, München.:

„Zwei Tage praxisrelevanter Insight ... Man merkt die langjährige Erfahrung ... Sehr gute Atmosphäre ... Gute Praxisbeispiele ... Genügend Raum für Diskussionen“

8./9. Dezember 2016, München:

„Souverän, praxisnah ... Sehr kompetent ... Auf Fragen der Teilnehmer gut eingegangen ... Sehr gute Dokumentation“

11./12. Mai 2017, Düsseldorf:

„Gelungen! ... Gute Vermittlung der Inhalte ... Sehr praxisrelevant und kurzweilig vorgetragen ... Gute Gesprächsatmosphäre, direkter Austausch ... Sehr zu empfehlen“

6./7. Dezember 2018, München:

„Guter Austausch ... Große Bereitschaft, auf konkrete Fragen einzugehen ... Sehr viele praxisrelevante Informationen“

1. LEHRGANGSTAG (Referenten: Groß, Wündisch)

F&E-Verträge – Grundlagen

F&E-Vertrag: Werk- oder Dienstvertrag? • Typen von Kooperationsvereinbarungen (Forschung, Verwertung, Joint Ventures) • Umgang mit Entwicklungsergebnissen und Hintergrundwissen, Zuordnung zu den Vertragspartnern, Gestaltungsmöglichkeiten

Spezialfragen bei F&E-Verträgen

Besonderheiten bei der Einbindung von Hochschulen

- Einfluss öffentlicher Förderung (EU/BMBF) • Beihilfenrechtliche Vorgaben bei F&E mit Hochschulen und Forschungseinrichtungen • Kartellrechtliche Vorgaben, Gruppenfreistellungs-VO-F&E • Joint Ventures, gesellschaftsrechtliche Gestaltungen, erforderliche Regelungen • Jointly owned patents, Bruchteilsgemeinschaft, GbR bei Kooperationen • Rechte am Ergebnis bei F&E-Verträgen

2. LEHRGANGSTAG (Referenten: Groß, Heusch)

Lizenzverträge – Einführung und Grundlagen

Patent-/Gebrauchsmusterlizenz, Know-how-Lizenz, Markenlizenz, Softwarelizenz, gemischte Verträge • Positive/negative Lizenz • Patentkaufvertrag mit Rücklizenz • Lizenzverträge in M&A-Projekten • Cross licensing • Standardisierungsverträge/IP Policies

Strategische Überlegungen und Vereinbarungen in der Verhandlungsphase

Entwicklung eines Lizenzprogrammes, Strategie, Offenlegung von Informationen • Geheimhaltungsvereinbarungen • Letter of Intent, Vorverträge • Mustervereinbarungen • Haftung und vertragliche Bindungen im Vorfeld des Vertrags

Gegenstand des Lizenzvertrags

Vertragsparteien, Konzernunternehmen, Rechtsnachfolgeregelungen, Musterklauseln • Schutzrechte und Anmeldungen • Ausschließliche, nicht-ausschließliche Lizenz

2. LEHRGANGSTAG (Fortsetzung)

Gestaltung Patent- & Know how-Lizenzvertrag

Nutzungsrechte, Beschränkungen des Lizenzgebers •
Definition Licensed Products, Know-how • Unterlizenzen
• Bemessung der Lizenzgebühr, Modelle, Klauseln •
Pflichten des Lizenzgebers, Haftung • Leistungsstörungen
• Weiterentwicklungen • Schutzrechtsverteidigung
• Laufzeit, Kündigung • Einfluss der Rechtswahl •
Streitbeilegungsregelungen • Übertragbarkeit/M&A •
Meistbegünstigung • Konfliktmanagement • Verhandeln,
Mediation, Schiedsgericht, staatliches Gericht

Lizenzverträge in der Insolvenz

Praktische Erfahrungen und Hinweise für die Lizenzierung großer Patentportfolios

Kartellrecht bei Lizenzverträgen, Zwangslizenzen

Kartellrechtliche Rahmenbedingungen, AEUV, deutsches
Kartellrecht, GruppenfreistellungsVO Technologietransfer
• Kartellrechtliche Grenzen bei Industriestandards —
FRAND, IPCOM, RAMBUS • Welche Vorschriften müssen
in welcher Reihenfolge geprüft werden? • Vereinbarkeit
eines Lizenzvertrags mit der GruppenfreistellungsVO
Technologietransfer • Marktanteilsschwellen • Besonder-
heiten bei der Lizenzierung standard-essentieller Patente
(EuGH-“Huawei/ZTE“)

Festsetzung des Lizenzsatzes durch Dritte

TEILNEHMERKREIS Hier treffen Sie Leiter und
Mitarbeiter aus **Rechts-, Patent-, Lizenz- und F&E-Abtei-
lungen** von Unternehmen und Forschungseinrichtungen
sowie **Patent- und Rechtsanwälte**. Sie sollten bereits über
erste Vertragspraxis verfügen und sollten diese vertiefen
und auf den neuesten Stand bringen wollen. **Fachanwälte**
im Gewerblichen Rechtsschutz erhalten eine **Teilnahme-
bescheinigung nach § 15 FAO** (je Tag 6 Zeitstunden).

REFERENTEN

Dr. Michael Groß

Teamleiter Lizenzen, Fraunhofer-Gesellschaft,
München, Rechtsanwalt, Of Counsel,
Müller Schupfner & Partner, München



Dr. Groß ist seit vielen Jahren im Bereich des
Gewerblichen Rechtsschutzes tätig. Schwer-
punkte hierbei bilden das Lizenzvertragsrecht mit über
17.000 Lizenzverträgen seit 1988 und das F&E-Ver-
tragsrecht. Er ist als Fachautor durch seine umfassende
Veröffentlichungstätigkeit in den Bereichen Lizenz-/F&E-
Verträge und Konfliktmanagement hervorgetreten. Darü-
ber hinaus ist er als Schiedsrichter, Schlichter, Mediator
und Sachverständiger tätig.

Prof. Dr. Sebastian Wündisch, LL.M.

Technische Universität Dresden,
Rechtsanwalt, Partner, Noerr LLP, Dresden



Prof. Wündisch ist Leiter der Forschungsstel-
le für Forschungsförderung und Technologie-
transfer des Instituts für Geistiges Eigentum,
Wettbewerbs- und Medienrecht der TU Dresden. Schwer-
punkte seiner anwaltlichen Tätigkeit liegen in der Be-
ratung von technologieorientierten Unternehmen u.a.
im Recht des Geistigen Eigentums wie insbesondere
im Patentrecht, Arbeitnehmererfindungsrecht, auf den
Gebieten des Technologietransfers und des Lizenzrechts
sowie der Forschungsförderung und der F&E-Verträge.

Dr. Clemens Heusch

Head of European Litigation,
Nokia, Düsseldorf



Dr. Heusch ist seit sieben Jahren bei Nokia
beschäftigt. Er hat dort zahlreiche Ausein-
andersetzungen zu Umfang und Inhalt besteh-
ender Lizenzverträge geführt, aber auch Verletzungs-
verfahren durch den Abschluss von Lizenzverträgen
beendet. Davor war er Rechtsanwalt im Bereich Patent-
recht bei der Kanzlei Bird & Bird.

SEMINARHINWEISE

IP-Rechte in der M&A-Transaktion

16. Mai 2019 in Würzburg
12. November 2019 in Düsseldorf

Meier-Beck/Kühnen, Jahresbericht 2019

17. Mai 2019 in Düsseldorf
24. Mai 2019 in München

Abgrenzungsvereinbarungen im Markenrecht

24. Mai 2019 in Würzburg

Patentnichtigkeit und Nichtigkeitsberufung

6./7. Juni 2019 in Düsseldorf

Das neue MarkenG 2019

25. Juni 2019 in Köln

Münchner Tage der Patentrechtsprechung 2019

16./17. September 2019 in München

Mannheimer Patenttage 2019

10./11. Oktober 2019 in Heidelberg

FRAND 2019

5. November 2019 in München

Markenrechtliche Klausurtagung 2019

7./8. November 2019 in Berlin

Arbeitnehmererfindungen in internationalen Konzernen

12. November 2019 in Köln

ArbEG-Pauschalvergütung und Rechteabkauf

13. November 2019 in Köln

F&E-VERTRÄGE UND LIZENZVERTRAGSRECHT

ANMELDE-FAX: 06221/65033-29

ANMELDEFORMULAR

NAME _____

VORNAME _____

POSITION _____

FIRMA _____

STRASSE _____

PLZ/ORT _____

TEL./FAX _____

E-MAIL _____

NAME DER ASSISTENZ _____

DATUM UNTERSCHRIFT _____

TERMINE & VERANSTALTUNGSORTE

(Bitte kreuzen Sie die gewünschten Termine an):

MAI-TERMIN

■ **F&E-VERTRÄGE**
16. Mai 2019, **SEMINAR-NR. 19 05 GP121 W**

■ **LIZENZVERTRAGSRECHT**
17. Mai 2019, **SEMINAR-NR. 19 05 GP120 W**

Meliá Düsseldorf
Inselstr. 2 · D-40479 Düsseldorf
Tel.: 0211/52284-0 · Fax: 0211/52284-2199
E-Mail: melia.duesseldorf@solmelia.com

DEZEMBER-TERMIN

■ **F&E-VERTRÄGE**
5. Dezember 2019, **SEMINAR-NR. 19 12 GP121**

■ **LIZENZVERTRAGSRECHT**
6. Dezember 2019, **SEMINAR-NR. 19 12 GP120**

Platzl Hotel München
Sparkassenstr. 10 · D-80331 München
Tel.: 089/23703-722 · Fax: 089/23703-800
E-Mail: reservation@platzl.de

SEMINARZEITEN

1. Tag / F&E-Verträge: 10.00 - 18.00 Uhr

2. Tag / Lizenzvertragsrecht: 9.00 - 17.00 Uhr

TEILNAHMEGEBÜHR

Einzelner Lehrgangstag: € 940,-
beide Tage: € 1.590,- (zzgl. gesetzl. USt).
Die Teilnahmegebühr beinhaltet die gemeinsamen Mittagessen, Tagungsgetränke, Pausen-erfrischungen sowie die Dokumentation.

SONDERKONDITIONEN

Der zweite und jeder weitere Teilnehmer aus einem Unternehmen erhält einen Rabatt in Höhe von 10 %

ALLGEMEINE GESCHÄFTSBEDINGUNGEN

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 1.1.2010), die wir Ihnen auf Wunsch gerne zusenden und die Sie auch im Internet einsehen können unter dem Link:
www.akademie-heidelberg.de/agb

AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH

Maaßstraße 28
D-69123 Heidelberg
Telefon 06221/65033-0
Telefax 06221/65033-69
info@akademie-heidelberg.de
www.akademie-heidelberg.de