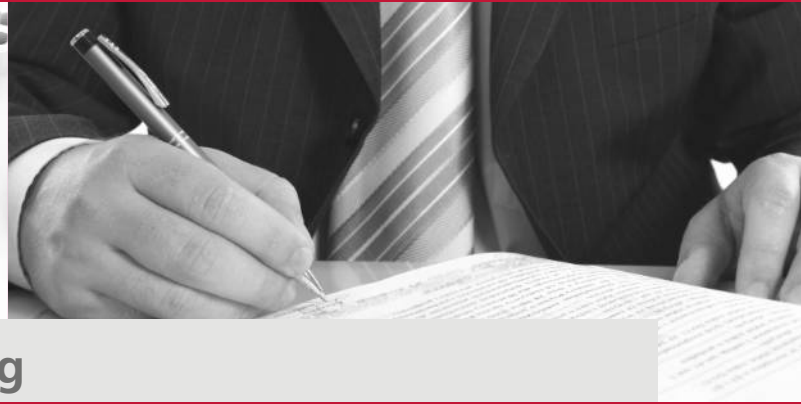


F&E-Verträge und Lizenzvertragsrecht

Update und Vertiefung für Praxiserfahrene



Vertiefungslehrgang

- **Strategische Überlegungen und Vereinbarungen im Vorfeld von Verhandlungen**
- **Patent- und Know-how-Lizenzverträge**
- **F&E-Verträge**
- **Kartellrecht, Insolvenzrecht**
- **Konfliktmanagement**

Weitere Themen und Details im Innenteil ▶

Mit den Änderungen durch die neue Gruppen-FreistellungsVO für F&E-Verträge zum 1. Juli 2023

Referenten

Dr. Michael Groß
RA, Of Counsel, Müller Schupfner & Partner,
München, Fraunhofer Institut für Integrierte
Schaltungen, Erlangen

Prof. Dr. Sebastian Wündisch, LL.M.
Rechtsanwalt, Partner
Noerr Partnergesellschaft mbB
Dresden, TU Dresden

Dr. Clemens Heusch
Vice President, Head of Global
Litigation and Disputes
Nokia, Düsseldorf

Erster Tag · Referenten: Groß, Wündisch

F&E-Verträge: Grundlagen

- F&E-Vertrag: Werk- oder Dienstvertrag?
- Typen von Kooperationsvereinbarungen (Forschung, Verwertung, Joint Ventures)
- Umgang mit Entwicklungsergebnissen und Hintergrundwissen, Zuordnung zu den Vertragspartnern, Gestaltungsmöglichkeiten

Spezialfragen bei F&E-Verträgen

- Besonderheiten bei der Einbindung von Hochschulen
- Einfluss öffentlicher Förderung (EU/BMBF)
- Beihilfenrechtliche Vorgaben bei F&E mit Hochschulen und Forschungseinrichtungen
- Kartellrechtliche Vorgaben, GruppenfreistellungsVO F&E
- Joint Ventures, gesellschaftsrechtliche Gestaltungen, erforderliche Regelungen
- Jointly owned patents, Bruchteilsgemeinschaft, GbR bei Kooperationen
- Rechte am Ergebnis bei F&E-Verträgen

Zweiter Tag · Referenten: Groß, Heusch

Lizenzverträge: Einführung und Grundlagen

- Patent-/Gebrauchsmusterlizenz, Know-how-Lizenz, Markenlizenz, Software-Lizenz, gemischte Verträge
- Positive/negative Lizenz
- Patentkaufvertrag mit Rücklizenz
- Lizenzverträge in M&A-Projekten
- Cross licensing
- Standardisierungsverträge/IP Policies

Strategische Überlegungen und Vereinbarungen in der Verhandlungsphase

Gegenstand des Lizenzvertrags

Gestaltung Patent- und Know-how-Lizenzvertrag

- Nutzungsrechte, Beschränkungen des Lizenzgebers
- Definition Licensed Products, Know-how
- Unterlizenzen
- Bemessung der Lizenzgebühr, Modelle, Klauseln
- Pflichten des Lizenzgebers, Haftung
- Leistungsstörungen
- Weiterentwicklungen
- Schutzrechtsverteidigung
- Laufzeit, Kündigung
- Einfluss der Rechtswahl
- Streitbelegungsregelungen
- Meistbegünstigung
- Konfliktmanagement
- Verhandeln, Mediation, Schiedsgericht, staatliches Gericht

Lizenzverträge in der Insolvenz

Lizenzierung großer Patentportfolios

Kartellrecht bei Lizenzverträgen, Zwangslizenzen

- Kartellrechtliche Rahmenbedingungen, AEUV, deutsches Kartellrecht, GruppenfreistellungsVO Technologietransfer
- Kartellrechtliche Grenzen bei Industriestandards – FRAND, IPCOM, RAMBUS
- Welche Vorschriften müssen in welcher Reihenfolge geprüft werden?
- Vereinbarkeit eines Lizenzvertrags mit der GruppenfreistellungsVO
- Technologietransfer
- Marktanteilsschwellen
- Besonderheiten bei der Lizenzierung standard-essentieller Patente (EuGH-»Huawei/ZTE«)

Seminarziel

Unser Expertenteam vermittelt an zwei intensiven Tagen auf höchstem Niveau, wie Sie Lizenzverträge sowie Forschungs- und Entwicklungspartnerschaften professionell und rechtssicher gestalten. Die Referenten besprechen ausführlich die verschiedenen Vertragstypen und erklären auch spezielle Problemstellungen, insbesondere insolvenzrechtliche, M&A- und kartellrechtliche Fragestellungen und deren Lösung.

Die sehr umfangreiche Lehrgangsdokumentation beinhaltet neben den Vortragsunterlagen der Referenten aktuelle Gesetzes- und Verordnungstexte, Gerichtsurteile und viele Klauseln und Musterformulierungen aus der deutsch- und englischsprachigen Vertragspraxis.

Feedback zum Seminar

- »Kompetente, praxiserfahrene Referenten«
- »Gut vor allem die Hinweise aus der Praxis und Erklärungen zu Abweichmöglichkeiten von den Musterverträgen«
- »Große Bereitschaft, auf konkrete Fragen einzugehen«
- »Möglichkeit zur Interaktion zwischen Teilnehmern und Referenten«
- »Guter Austausch«
- »Gute Stimmung«

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an folgende Zielgruppen:

- Führungskräfte und Mitarbeitende aus Rechts-, Patent-, Lizenz- und F&E-Abteilungen von Unternehmen und Forschungseinrichtungen
- Patent- und Rechtsanwält*innen

Sie sollten bereits über erste Vertragspraxis verfügen und sollten diese vertiefen und auf den neuesten Stand bringen wollen. Fachanwält*innen im gewerblichen Rechtsschutz erhalten eine Fortbildungsbescheinigung nach § 15 FAO im Umfang von 6 Zeitstunden pro Tag.

Unsere Referenten



Dr. Michael Groß

Rechtsanwalt, Of Counsel, Müller Schupfner & Partner, München
Fraunhofer Institut für Integrierte Schaltungen, Erlangen

Dr. Groß ist seit vielen Jahren im Bereich des Gewerblichen Rechtsschutzes tätig. Schwerpunkte hierbei bilden das Lizenzvertragsrecht mit über 20.000 Lizenzverträgen seit 1988 und das F&E-Vertragsrecht. Er ist als Fachautor durch seine umfassende Veröffentlichungstätigkeit in den Bereichen Lizenz-/F&E-Verträge und Konfliktmanagement hervorgetreten. Darüber hinaus ist er als Schiedsrichter, Schlichter, Mediator und Sachverständiger tätig.



Prof. Dr. Sebastian Wündisch, LL.M.

Rechtsanwalt, Partner, Noerr Partnergesellschaft mbB, Dresden
Technische Universität Dresden

Prof. Wündisch ist Leiter der Forschungsstelle für Forschungsförderung und Technologietransfer des Instituts für Geistiges Eigentum, Wettbewerbs- und Medienrecht der TU Dresden. Schwerpunkte seiner anwaltlichen Tätigkeit liegen in der Beratung von Technologie orientierten Unternehmen u. a. im Recht des Geistigen Eigentums wie insbesondere im Patentrecht, Arbeitnehmererfindungsrecht, auf den Gebieten des Technologietransfers und des Lizenzrechts sowie der Forschungsförderung und der F&E-Verträge.



Dr. Clemens Heusch

Vice President, Global Head of Dispute Resolution
Nokia, Düsseldorf

Dr. Heusch ist seit 2008 bei Nokia beschäftigt. Er hat dort zahlreiche Auseinandersetzungen zu Umfang und Inhalt bestehender Lizenzverträge geführt, aber auch Verletzungsverfahren durch den Abschluss von Lizenzverträgen beendet. Davor war er Rechtsanwalt im Bereich Patentrecht bei der Kanzlei Bird & Bird.

Patent-Curriculum

Zweimal pro Monat, Online-Veranstaltung

Experten-Colloquium

Zweimal pro Monat, Online-Veranstaltung

ArbEG-Colloquium

Einmal pro Monat, Online-Veranstaltung

UPC-Colloquium

Einmal pro Monat, Online-Veranstaltung

Marken-Colloquium

Einmal pro Monat, Online-Veranstaltung

Colloquium Gesellschaftsrecht

Einmal pro Monat, Online-Veranstaltung

Colloquium Rechtsbestand

Einmal pro Monat, Online-Veranstaltung

Jahresbericht 2023

28. Juni 2024, Düsseldorf

Zusätzliche Informationen

Fragen zu diesen Schulungen oder unserem gesamten Seminar-Programm beantworte ich Ihnen sehr gerne.



Stephan Haas

Telefon 06221/65033-27

s.haas@akademie-heidelberg.de

Anmeldeformular

F&E-Verträge und Lizenzvertragsrecht

Name

Vorname

Position

Firma

Straße

PLZ / Ort

Tel./Fax

E-Mail

Name der Assistenz

Datum Unterschrift

An anmeldung@akademie-heidelberg.de oder per Fax an: **06221/65033-29**

Termine + Seminarzeiten

Bitte gewünschten Termin ankreuzen:

- F&E-Verträge
Do., 4. Juli 2024, 9:00–17:00 Uhr
Registrierung ab 8:30 Uhr
Seminar-Nr. 24 07 GP121 W
- Lizenzvertragsrecht
Fr., 5. Juli 2024, 9:00–17:00 Uhr
Registrierung ab 8:30 Uhr
Seminar-Nr. 24 07 GP120 W

Seminar-Gebühren

Gesamtlehrgang: € 1.690,-

Einzelner Lehrgangstag: € 990,-

(zzgl. gesetzl. USt)

Der Teilnahmebetrag beinhaltet das Mittagessen, Seminargetränke, Pausenerfrischungen sowie die Dokumentation in schriftlicher und digitaler Form.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen

(Stand: 01.01.2010), die wir Ihnen auf Wunsch gerne zusenden.

Diese können Sie jederzeit auch auf unserer Homepage einsehen:

www.akademie-heidelberg.de/agb

Veranstaltungsort

Hyperion Hotel München

Truderinger Str. 13 · 81677 München

Tel. 089/41 1090-0

Hyperion.Muenchen@h-hotels.com

Bitte berufen Sie sich bei der Zimmerreservierung stets auf die Sonderkonditionen des Abruflkontingents der AH Akademie für Fortbildung Heidelberg und beachten Sie, dass das Abruflkontingent vier Wochen vor dem Termin abläuft.

-Veranstaltungsticket

Reisen Sie günstig mit der Deutsche Bahn AG

an: von jedem DB-Bahnhof, auch per ICE!

Weitere Informationen zu Preisen und zur Ticketbuchung erhalten Sie mit Ihrer Anmeldebestätigung oder sofort unter: www.akademie-heidelberg.de/bahn

 **AKADEMIE
HEIDELBERG**

AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH

Maaßstraße 28 · 69123 Heidelberg

Telefon 06221/65033-0 · Fax 06221/65033-69

info@akademie-heidelberg.de

www.akademie-heidelberg.de