

Distressed M&A

Erfolgreiche Transaktionen in Krisenzeiten



Intensiv-Seminar

- Aktuelle Marktsituation analysieren
- Interessenlage der Beteiligten verstehen
- Unternehmen in Krisen und Insolvenzen bewerten
- Haftungsrisiken vermeiden
- Gestaltung des Unternehmenskaufvertrags optimieren
- Arbeitsrechtliche Aspekte berücksichtigen

Weitere Themen und Details im Innenteil ►

Referenten



Dr. Stefan Bressler
Partner
White & Case LLP
Frankfurt



Falk Schnurbusch
Rechtsanwalt, Partner
WAYES GmbH & Co. KG
Hamburg

Programm

Einführung und Überblick

- Einordnung von Krisen und Distressed M&A
- Aktuelle Marktsituation
- Interessen der Beteiligten

Strukturierung und Durchführung der Transaktion

- Asset Deal vs. Share Deal
- Projektmanagement
- Due Diligence
- Finanzierung

Risiken minimieren / Strategische Überlegungen

- Erwerberhaftung und Haftung des Veräußerers
- Anfechtungsrisiken und Gestaltungsmöglichkeiten

Unternehmenskauf nach Eröffnung / Einzelprobleme

- Interessenlage des Insolvenzverwalters
- Kaufpreisfindung und Vertragsgestaltung
- Gestaltungen im Insolvenzplan und Eigensanierung

Arbeitsrechtliche Aspekte bei Unternehmenskäufen aus der Krise und Insolvenz

- Besondere Herausforderungen und Lösungsansätze

Bewertung des Unternehmens in der Krise und Insolvenz

- Methoden und Vorgehensweisen

Wissenswertes

Der Markt für Distressed M&A-Deals boomt. In Zeiten außenpolitischer Ungewissheit und wirtschaftlicher Herausforderungen geht der Umfang traditioneller M&A-Aktivitäten oft zurück, vermehrt kommt es zu Unternehmenskäufen in Notlagen.

Der Kauf eines Unternehmens in der Krise bietet die Möglichkeit eines günstigen Kaufpreises, bringt jedoch auch eine Vielzahl zusätzlicher Herausforderungen und Risiken mit sich und erfordert teilweise grundlegend andere strategische Überlegungen auf Käufer- und Verkäuferseite. Ein bereits eingeleitetes oder bevorstehendes Insolvenzverfahren hat erhebliche Auswirkungen auf den Transaktionsprozess. Hinzu kommt, dass bei solchen Deals der Zeitfaktor oft eine entscheidende Rolle.

Die Finanzierung von Distressed M&A-Transaktionen ist herausfordernd, alternative Finanzierungsmöglichkeiten gewinnen an Bedeutung. Institutionelle Investoren wie Private-Equity-Firmen, Hedgefonds und Spezialfonds zeigen ein verstärktes Interesse an Distressed M&A aufgrund des erkannten Potenzials für Wertsteigerungen.

Insgesamt bleibt der Distressed M&A-Markt dynamisch. Unternehmen und Investoren, die sich flexibel anpassen können, sind am besten positioniert, um von den Möglichkeiten dieses Marktes zu profitieren.

Seminarziel

Das Seminar »Distressed M&A« vermittelt ein tiefgehendes Verständnis für die speziellen Herausforderungen und Chancen im Zusammenhang mit der Übernahme und Veräußerung von Unternehmen in finanzieller Notlage. Die Referenten behandeln intensiv und praxisnah die typischen Fragestellungen und Besonderheiten einer Transaktion in der Krise.

Ausgehend von den wirtschaftlichen und strategischen Interessenlagen der Beteiligten zeigen die Referenten auf, wie Transaktionen vorbereitet, strukturiert und durchgeführt werden müssen, um Risiken zu minimieren und den Deal zum Erfolg zu führen.

Das Seminar ist auf einen intensiven Erfahrungsaustausch zwischen Referenten und Teilnehmenden ausgelegt. Es bietet Gelegenheit, auch eigene Fragen und praktische Probleme anzusprechen und gemeinsam Lösungsmöglichkeiten zu diskutieren.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich besonders an:

- Geschäftsführer*innen, Vorstände
- CFOs, Finanz- und Controlling-Verantwortliche
- M&A- und Corporate-Finance-Professionals
- Rechtsanwält*innen und Unternehmensjurist*innen (M&A, Gesellschafts-, Insolvenzrecht)
- Fachanwält*innen im Handels und Gesellschaftsrecht
- Restrukturierungs- und Turnaround-Berater*innen
- Banken, Investoren und Kreditgeber

Unsere Referenten



Stefan Bressler

Rechtsanwalt, Partner, White & Case LLP
Frankfurt, Hamburg

Stefan Bressler ist bei White & Case in der Corporate/M&A Practice Group als Partner tätig. Er berät zu Public & Private M&A-Transaktionen und gesellschaftsrechtlichen Um- und Restrukturierungen sowie Transaktionen in Krisensituationen, insbesondere im Bereich regulierter Industrien.



Falk Schnurbusch

Rechtsanwalt, Partner, WAYES GmbH & Co. KG
Hamburg

Falk Schnurbusch verfügt über langjährige Erfahrung im Bereich Distressed M&A und Restrukturierung. Vor seiner Tätigkeit bei WAYES leitete er die Distressed-M&A-Aktivitäten bei EY in Deutschland. Er ist Lehrbeauftragter an der Leuphana Universität Lüneburg.

Seminar-Vorschläge

Gesellschaftsrecht im Dialog

Einmal im Monat, Online-Veranstaltung

Bilanzwissen und Bilanzanalyse für die juristische Praxis

5. Februar 2026, Online-Veranstaltung

ChatGPT und Prompt Engineering für Juristen

12. Februar 2026, Online-Veranstaltung

Internationales Gesellschaftsrecht:

Grundlagen und aktuelle Entwicklungen

18. Februar 2026, Online-Veranstaltung

Englisch im Gesellschaftsrecht

26. Februar 2026, Online-Veranstaltung

Praxis der Unternehmensbewertung

5. März 2026, Online-Veranstaltung

M&A-Basics – Der ideale Einstieg in Ihre Transaktionspraxis

16. März 2026, Online-Veranstaltung

Global M&A

17. Juni 2026, Düsseldorf

► Diese und weitere Seminar-Angebote finden Sie bei uns online unter www.akademie-heidelberg.de/online-seminare

Zusätzliche Informationen

Fragen zu diesen Schulungen oder unserem gesamten Seminar-Programm beantworte ich Ihnen sehr gerne.



Muradie Karmadzha

Telefon 06221/65033-38

muradie.karmadzha@akademie-heidelberg.de

Anmeldeformular

Distressed M&A –

Erfolgreiche Transaktionen in Krisenzeiten

Name

Vorname

Position

Firma

Straße/Nr.

PLZ/Ort

Telefon

E-Mail

Name der Assistenz

Datum/Unterschrift

Senden Sie Ihre Anmeldung bitte an: anmeldung@akademie-heidelberg.de

Termin und Seminarzeiten

Donnerstag, 16. April 2026

9:00–17:00 Uhr

Online-Zugang ab 8:45 Uhr

Seminar-Nr. 2604RG115

Teilnahmegebühr

€ 840,– (zzgl. gesetzl. USt)

Die Gebühr beinhaltet die Teilnahme am Online-Seminar sowie die Präsentation als PDF-Datei.

Im Anschluss an das Seminar erhalten Sie ein Zertifikat, das Ihnen die Teilnahme an der Fortbildung bestätigt.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen
(Stand: 01.01.2010), die wir Ihnen auf Wunsch gerne zusenden.

Diese können Sie jederzeit auch auf unserer Website einsehen:
www.akademie-heidelberg.de/agb

Zum Ablauf

- Vor dem Seminartag erhalten Sie von uns eine E-Mail mit einem Link, über den Sie sich direkt in die Online-Veranstaltung einwählen können.
- Für Ihre Teilnahme ist es nicht notwendig, ein Programm herunterzuladen. Sie können am Seminar direkt per Zoom im Browser teilnehmen.
- Über Ihr Mikrofon und Ihre Kamera können Sie jederzeit Fragen stellen und mit den Referierenden und weiteren Teilnehmenden diskutieren. Alternativ steht auch ein Chat zur Verfügung.

 **AKADEMIE**
HEIDELBERG

AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH

Maaßstraße 32/1 · 69123 Heidelberg

Telefon 06221/65033-0

info@akademie-heidelberg.de

www.akademie-heidelberg.de



01.26/2604RG115