

Einführung in das Vergaberecht



Intensiv-Seminar

- **Wesentliche Grundlagen des Vergaberechts**
- **Überblick über die verschiedenen Vergabeverfahrenstypen**
- **Ablauf eines Vergabeverfahrens**
- **Rechtsschutz im Vergaberecht**
- **Aktuelle Entwicklungen**

Weitere Themen und Details im Innenteil ►

Referenten



Martin Kistorz
Dezernatsleiter Einkaufs- und Vertragsmanagement
Brandenburgischer IT-Dienstleister
Potsdam



Stefan Ditt
Fachanwalt für Vergaberecht
abante Rechtsanwaltsgesellschaft mbH & Co. KG
Leipzig

Programm

Hintergrund und wesentliche Ziele

- Entwicklung des Vergaberechts
- Grundlegende Prinzipien des Vergaberechts
- Ermittlung des Beschaffungsbedarfes

Grundlagen des Vergaberechts

- Öffentlicher Auftrag: Liefer- Dienstleistung, Bauleistung
- Öffentlicher Auftraggeber

Rechtsgrundlagen des Vergaberechts

- Das Kaskadenprinzip
- Verhältnis von EU-Recht und nationalem Recht
- Überblick über die relevanten Rechtsnormen

Vergabeverfahren

- Schwellenwerte
- Einstufige Verfahren
- Zweistufige Verfahren
- »Besondere« Verfahren

Praktische Aspekte und Ablauf des Verfahrens

- Rechtssicheres Erstellen der Vergabeunterlagen
- Effiziente Nutzung von Vergabeplattformen
- Fristen

Rechtsschutz

- Primärrechtsschutz
- Sekundärrechtsschutz

Aktuelle Entwicklungen und Praxisbeispiele

Vergaberecht in der Praxis

Öffentliche Aufträge sind ein zentraler Wirtschaftsfaktor in Deutschland. Bund, Länder und Kommunen vergeben jährlich Leistungen im dreistelligen Milliardenbereich. 2024 wurden 199.334 Vergabeverfahren mit einem Auftragsvolumen von rund 135,2 Milliarden Euro erfasst. Vergabeverfahren sind jedoch rechtlich komplex. Fehler in Ausschreibungen oder formale Verstöße können dazu führen, dass Vergaben angefochten, aufgehoben oder neu ausgeschrieben werden. Beschwerdeverfahren sind häufig sehr kostspielig und Verzögern das Projekt.

Fundierte Kenntnisse im Vergaberecht helfen öffentlichen Auftraggebern, Verfahren rechtssicher und effizient durchzuführen. Auch Bieter*innen profitieren: Wer die Regeln kennt, kann Ausschreibungen besser verstehen, korrekte Angebote erstellen und seine Chancen auf den Zuschlag erhöhen.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an:

- Mitarbeitende öffentlicher Auftraggeber mit Bezug zu Vergabeverfahren
- Projektverantwortliche und Beschaffer*innen, die Ausschreibungen vorbereiten oder begleiten
- Externe Berater*innen öffentlicher Auftraggeber (z. B. Architektur- und Ingenieurbüros)
- Rechtsanwälte*innen, die am Anfang ihrer Vergaberechtspraxis stehen
- Einsteiger*innen in das Vergaberecht, die sich einen strukturierten Überblick verschaffen möchten

Seminarziel

Die Vergabe öffentlicher Aufträge ist durch klare rechtliche Vorgaben geregelt und gleichzeitig mit zahlreichen praktischen und formalen Anforderungen verbunden.

Mitarbeitende in Vergabestellen müssen die geltenden Regelungen sicher beherrschen, um Verfahren rechtssicher durchzuführen.

Unternehmen müssen die Rechtslage kennen, um ihre Chancen im Wettbewerb optimal nutzen zu können.

Dieses Seminar bietet Ihnen eine fundierte und praxisorientierte Einführung in die Grundlagen des deutschen und europäischen Vergaberechts. Sie lernen die wesentlichen Prinzipien und den typischen Ablauf eines Vergabeverfahrens von erfahrenen Praktikern kennen. Praxisnahe Beispiele unterstützen Sie dabei, die rechtlichen Anforderungen besser zu verstehen und sicher in Ihrem beruflichen Alltag umzusetzen.

Interdisziplinäres Referententeam

Das Seminar wird von einem erfahrenen Referententeam durchgeführt, ein Experte aus einer spezialisierten Kanzlei und ein Praktiker aus der öffentlichen Verwaltung. Durch diese Kombination profitieren Sie von zwei unterschiedlichen Blickwinkeln: der rechtlichen Sichtweise und der praktischen Umsetzung im Alltag.

Das Online-Seminar wird dadurch besonders dynamisch und dialogorientiert gestaltet. Unterschiedliche Sichtweisen werden direkt diskutiert, Zusammenhänge anschaulich erläutert. Sie sind eingeladen, jederzeit Fragen zu stellen und eigene Praxisprobleme zur Diskussion zu stellen. So entsteht ein dynamischer Austausch, der den Lerntransfer nachhaltig unterstützt.

Unsere Referenten



Martin Kostorz

Dezernatsleiter Einkaufs- und Vertragsmanagement
Brandenburgischer IT-Dienstleister, Potsdam

Herr Kostorz hat Betriebswirtschaftslehre u. a. mit den Schwerpunkten Einkaufs- und Beschaffungsmanagement studiert und eine kaufmännische Lehre abgeschlossen. Er war als Account- und Vergabemanager in einem Berliner IT-Beratungshaus tätig und hat zahlreiche Vergabeprojekte bei öffentlichen Auftraggebern sowohl aus Sicht des Bieters als auch der Vergabestelle erfolgreich begleitet. Das Dezernat Einkaufs- und Vertragsmanagement beim Brandenburgischen IT-Dienstleister (ZIT-BB) leitet er seit 2021.



Stefan Didt

Fachanwalt für Vergaberecht
abante Rechtsanwaltsgesellschaft mbH & Co. KG, Leipzig

Herr Didt ist Fachanwalt für Vergaberecht und seit 2023 bei abante Rechtsanwälte tätig, einer auf Vergaberecht spezialisierten Kanzlei. Er konzentriert sich vor allem auf Bau- und Planungsvergaben und kombiniert dort seine umfangreichen Kenntnisse im Bau-, Architekten- und Vergaberecht. Er hat öffentliche Auftraggeber insbesondere bei der Erstellung und Veröffentlichung von Vergabeunterlagen begleitet und führte die Prüfung vergaberechtlicher Grundlagen eines öffentlichen Auftrages durch. Als Dozent hält er regelmäßig Seminare zu vergaberechtlichen Themen.

Vergaberecht im Dialog

- Einmal pro Monat mittwochs von 10:00 bis 11:30 Uhr
- Diskussion und Austausch im Kreis erfahrener Expert*innen und Kolleg*innen
- Topaktuelle Themen aus Rechtsprechung, Amtspraxis, Bietersicht und anwaltlicher Beratung
- Fortbildungsbescheinigung nach § 15 FAO

Das Format bietet erfahrenen Praktiker*innen ein regelmäßiges interaktives und hocheffizientes Forum zur Weiterbildung und zum fachlichen Austausch bei minimalem Zeitaufwand. Ein Team herausragender Referent*innen bespricht topaktuelle Themen aus der Vergaberechtspraxis.

Im Mitgliederbereich stehen Ihnen die Aufzeichnungen auch nach dem Seminartermin zur Verfügung.

Digitalleistungen rechtssicher vergeben

30. September 2026, Online-Veranstaltung

Vergaberecht für Bieter

13. Oktober 2026, Online-Veranstaltung

► Diese und weitere Seminar-Angebote finden Sie bei uns online unter www.akademie-heidelberg.de/online-seminare

Zusätzliche Informationen

Fragen zu diesen Schulungen oder unserem gesamten Seminar-Programm beantworte ich Ihnen sehr gerne.



Lukas Pfüller

Telefon 06221/65033-29

lukas.pfueller@akademie-heidelberg.de

Anmeldeformular

Einführung in das Vergaberecht

Name
Vorname
Position
Firma
Straße/Nr.
PLZ/Ort
Telefon
E-Mail
Name der Assistenz
Datum/Unterschrift

Senden Sie Ihre Anmeldung bitte an: anmeldung@akademie-heidelberg.de

Termin und Seminarzeiten

Donnerstag, 8. Oktober 2026
9:00–17:00 Uhr
Online-Zugang ab 8:45 Uhr
Seminar-Nr. 26 10RV101

Teilnahmegebühr

€ 790,- (zzgl. gesetzl. USt)

Behördenpreis

€ 590,- (zzgl. gesetzl. USt)

Die jeweilige Gebühr beinhaltet die Teilnahme am Online-Seminar sowie die Präsentation als PDF-Datei. Im Anschluss an das Seminar erhalten Sie ein Zertifikat, das Ihnen die Teilnahme an der Fortbildung bestätigt.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Es gelten unsere AGB vom 01.01.2010, die wir Ihnen auf Wunsch gerne zusenden. Diese können Sie jederzeit auch auf unserer Website einsehen: www.akademie-heidelberg.de/agb

Zum Ablauf

- Vor dem Seminartag erhalten Sie von uns eine E-Mail mit einem Link, über den Sie sich direkt in die Online-Veranstaltung einwählen können.
- Für Ihre Teilnahme ist es nicht notwendig, ein Programm herunterzuladen. Sie können am Seminar direkt per Zoom im Browser teilnehmen.
- Über Ihr Mikrofon und Ihre Kamera können Sie jederzeit Fragen stellen und mit den Referierenden und weiteren Teilnehmenden diskutieren. Alternativ steht auch ein Chat zur Verfügung.



AH AKADEMIE
HEIDELBERG

AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH
Maaßstraße 32/1 · 69123 Heidelberg
Telefon 06221/65033-0
info@akademie-heidelberg.de
www.akademie-heidelberg.de